

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

**ИРКУТСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ**

Институт архитектуры, строительства и дизайна
название института (факультета)

Кафедра «Экспертиза и управление недвижимостью»

название кафедры

08.04.01 «Строительство»

код и направление подготовки

«Управление строительством»

магистерская программа

Допускаю к защите
Заведующий кафедрой
д.э.н., профессор В.В. Пешков

« ____ » _____ 2020 г.

**ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА
(Магистерская диссертация)**

**Нематериальные ресурсы в строительстве
(на примере строительства ГОК «Дальграфит»)**

наименование темы

Выполнил:

студент группы УСТмз-18-1

А.Ю. Федоров

подпись

И.О. Фамилия

Руководитель:

К. Т. Н., доцент

Л.Е. Журавлева

ученая степень, должность

подпись

И.О. Фамилия

Нормоконтролер:

ученая степень, должность

подпись

И.О. Фамилия

Иркутск 2020 г.

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования**

**ИРКУТСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ**

Институт архитектуры, строительства и дизайна
название института (факультета)

Кафедра «Экспертиза и управление недвижимостью»

название кафедры

УТВЕРЖДАЮ

Директор института А,С и Д
д.э.н., профессор Пешков В.В.

«__» _____ 2020 г.

ЗАДАНИЕ

На выпускную квалификационную работу студента группы УСТмз-18-1 Федорова А.Ю.

1. Тема работы: Нематериальные ресурсы в строительстве (на примере строительства ГОК «Дальграфит»)

Утверждена приказом по университету от _____ № _____

2. Срок представления студентом законченной работы в ГЭК _____

3. Исходные данные:

4. Содержание выпускной квалификационной работы (перечень подлежащих разработке вопросов):

- 1) Теоретические аспекты содержания нематериальных ресурсов
- 2) Анализ и оценка уровня нематериальных ресурсов на предприятии ГОК «Дальграфит»
- 3) Основные направления повышения эффективности управления нематериальными ресурсами на предприятии

5. Дополнительные задания и указания _____

6. Консультанты по работе с указанием вопросов, подлежащих решению _____

Календарный план

| Разделы | Сроки выполнения | | | | | | | | | | | |
|--|------------------|---|---|---------|---|---|--------|---|---|---------|---|---|
| | сентябрь | | | октябрь | | | ноябрь | | | декабрь | | |
| Введение | * | | | | | | | | | | | |
| 1. Теоретические и методологические основы изучения проблемы | | * | * | * | | | | | | | | |
| 2. Анализ изучаемой проблемы | | | | * | * | * | * | | | | | |
| 3. Разработка рекомендаций и мероприятий по решению изучаемой проблемы | | | | | | | | * | * | * | * | * |
| Заключение | | | | | | | | | | | * | |

Дата выдачи задания «__» _____ 20__ г.

Руководитель выпускной квалификационной работы _____

Л.Е. Журавлева

подпись

И.О. Фамилия

Заведующий кафедрой _____

подпись

И.О. Фамилия

Задание принял к исполнению студент _____

подпись

А.Ю. Федоров

И.О. Фамилия

План выполнен _____

(полностью, не полностью)

Руководитель выпускной квалификационной работы _____

подпись

И.О. Фамилия

«__» _____ 2020 г.

АННОТАЦИЯ

Выпускная квалификационная работа выполнена на 89 листах формата А4, содержит 17 рисунков, 15 таблиц, 49 приложений, 52 информационных источника.

НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ, СТРОИТЕЛЬСТВО, ОРГАНИЗАЦИЯ И УПРАВЛЕНИЕ, СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ, ОЦЕНКА, СТРАТЕГИЯ

Выпускная квалификационная работа посвящена проблемам нематериальных ресурсов в строительстве. Раскрыта сущность нематериальных активов – как важнейшего инструмента, способствующего экономическому росту в условиях трансформации экономики и достижению компаниями конкурентных преимуществ. Проводится анализ понятия «нематериальные активы», приводится перечень нематериальных ресурсов и нематериальных активов, отмечается важность закрепления нематериальных активов за их создателем, что позволяет создать монополию на применение новых знаний.

Объект исследования – ООО «Дальграфит»

Предмет исследования – нематериальные ресурсы в строительстве ГОК «Дальграфит».

В первой главе работы рассмотрены сущность нематериальных активов. Проводится анализ понятия «нематериальные активы», приводится перечень нематериальных ресурсов и нематериальных активов.

Во второй главе были рассмотрены тенденции и динамика развития ООО «Дальграфит». На основе финансовых данных был произведен анализ количественных показателей развития ООО «Дальграфит» за 2017-2019 гг.

Третья глава работы обращена к разработке предложений по совершенствованию системы управления нематериальными ресурсами в строительстве ГОК «Дальграфит».

ОГЛАВЛЕНИЕ

| | |
|---|----|
| ВВЕДЕНИЕ | 5 |
| 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СОДЕРЖАНИЯ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ | 9 |
| 1.1 Понятие и экономическое содержание нематериальных ресурсов | 9 |
| 1.2 Классификация нематериальных ресурсов | 11 |
| 1.3 Российский и зарубежный опыт применения нематериальных ресурсов в строительстве..... | 15 |
| 2 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА УРОВНЯ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ ООО «ДАЛЬГРАФИТ» | 26 |
| 2.1 Организационно-экономическая характеристика организации ООО «Дальграфит» | 26 |
| 2.2 Анализ основных показателей финансово-хозяйственной деятельности организации | 38 |
| 2.3 Анализ структуры нематериальных активов..... | 56 |
| 3 ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ НЕМАТЕРИАЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ | 51 |
| 3.1 Повышение эффективности управления нематериальными ресурсами.. | 51 |
| 3.2 Экономический эффект от внедрения автоматизированной информационной системы | 62 |
| ЗАКЛЮЧЕНИЕ | 70 |
| СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ | 75 |
| ПРИЛОЖЕНИЯ | 81 |

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что стратегия инновационного развития России до 2030 года предусматривает рост инновационной активности организаций, что является основополагающим фактором экономического роста в условиях трансформации экономики. Рост инновационного потенциала национальной экономики должен быть обеспечен развитием рынка интеллектуальной собственности на основе коммерциализации результатов научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ (НИОКР). В связи с этим возрастают требования к повышению эффективности использования результатов интеллектуальной деятельности. Труды современных учёных, посвященных формированию новой парадигмы влияния роли интеллектуальных активов на рост стоимости компаний свидетельствуют о том, что экономика знаний и есть экономика нематериальных активов. Нематериальные активы – это интеллектуальные ресурсы предприятия, которые применяются в работе или в управлении как минимум год. Появление у хозяйствующего субъекта новых объектов бухгалтерского учета вызывает необходимость подробного изучения вопросов их признания, оценки, анализа прибыльности.

В настоящее время нематериальные активы играют важную роль в операционной деятельности хозяйствующих субъектов. Невозможно представить успешно работающую фирму, не использующую такой бизнес-инструментарий, как авторское право, патенты, know-how, research&development, товарные знаки, (бренды), информационные технологии, web-сайты. При этом современное (информационное) общество характеризуется быстротечностью всех происходящих процессов, за потребностями которых не всегда успевают консервативный аппарат регулирования.

Проблема повышения эффективности управления нематериальными активами организации является актуальной, поскольку от ее решения во многом зависит оперативность принимаемых решений в частности и эффективность работы предприятия в целом.

Степень разработанности проблемы. Исследованию теоретических и практических проблем управления нематериальными ресурсами в строительстве посвятили свои работы Т. В. Погодина, Г.А. Терская, Л.Г. Чувахина, М.А. Федотова, В.А. Дресвянников, О. В. Лосева, Ю.М. Цыгалов, В.Ф. Евстафьев, Д.В. Орехов, Л.Н. Хитрова и др.

Тем не менее, теория и практика управления нематериальными ресурсами в строительстве требует как дальнейшего осмысления имеющихся проблем, так и превентивного анализа потенциальных тенденций развития этой сферы в российской экономике. Сохраняется необходимость исследования управления нематериальными ресурсами в строительстве в плоскости методологических подходов к его дальнейшему развитию, анализа структуры нематериальными ресурсами с учетом отраслевой специфики и экономических особенностей развития субъектов Федерации, механизма регулирования взаимосвязей между факторами и условиями развития.

Объект исследования – ООО «Дальграфит»

Предмет исследования – нематериальные ресурсы в строительстве ГОК «Дальграфит».

Цель настоящей работы состоит в изучении роли, значения и сущности нематериальных активов, разработке теоретических и практических рекомендаций, направленных на повышение эффективности управления нематериальными в строительстве (на примере ГОК «Дальграфит»).

Для достижения цели работы, необходимо решить следующие задачи:

- исследование теоретических основ нематериальных ресурсов;
- анализ производственной деятельности и экономических показателей ООО «Дальграфит»;

– разработка предложений по совершенствованию системы управления нематериальными ресурсами в строительстве ГОК «Дальграфит».

Теоретическую основу составили работы отечественных и зарубежных исследователей в области экономики, финансов, а также законодательные акты и нормативные документы Российской Федерации по правовому регулированию нематериальных активов.

В ходе исследования использовались методы системного анализа, статистически-сравнительные и экономико-математические методы, а также приемы экономического и статистического анализа значений показателей, характеризующих нематериальные активы, в том числе метод ранжирования.

Теоретическая и практическая значимость работы заключается в том, что основные научные положения и выводы могут быть использованы по следующим направлениям:

- применяться в качестве теоретико-методологической основы при подготовке программ и осуществлении конкретных стратегий экономического развития строительного сектора в субъектах РФ;
- для использования в учебном процессе учреждениями высшего профессионального и послевузовского образования а также спецкурсах по проблемам развития и проблемам государственной поддержки строительного сектора.

Структурно работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников и приложений. В первой главе работы рассмотрены сущность нематериальных активов. Проводится анализ понятия «нематериальные активы», приводится перечень нематериальных ресурсов и нематериальных активов. Во второй главе были рассмотрены тенденции и динамика развития ООО «Дальграфит». На основе финансовых данных был произведен анализ количественных показателей развития ООО «Дальграфит» зв 2017-2019 гг. Третья глава работы обращена к разработке предложений по

совершенствованию системы управления нематериальными ресурсами в строительстве ГОК «Дальграфит».

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СОДЕРЖАНИЯ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

1.1 Понятие и экономическое содержание нематериальных ресурсов

В современных условиях в связи с расширением бизнеса, созданием новых товарных знаков, внедрением информационных технологий [11] у большинства хозяйствующих субъектов увеличилось количество нематериальных активов. От того, насколько правильно идентифицированы и оценены нематериальные активы организации, зависит достоверность ее финансовой отчетности. К нематериальным активам относят: авторские права, патенты, товарные знаки и торговые марки, прочие права.

Использование нематериальных активов (НМА) в хозяйственной деятельности становится важнейшим фактором конкурентоспособности предприятий пищевой промышленности. Так, высокотехнологичный путь развития в среднесрочной перспективе показывает высокую эффективность (Япония, Республика Корея, Тайвань, Китай). В связи с тем, что возможности экономического роста за счет улучшения старых продуктов или повышения эффективности традиционных зрелых отраслей промышленности консервативными методами существенно ограничены, зонами роста выступили информационные технологии, телекоммуникации и биотехнологии [17].

Важность нематериальных активов должна быть не только точно подтверждена, но также должна быть создана относительно полная система раскрытия информации для всестороннего повышения ценности использования нематериальных активов. В действующих стандартах

бухгалтерского учета для коммерческих предприятий раскрытие нематериальных активов предусматривает следующее:

1. Период амортизации различных нематериальных активов;
2. Начальное и конечное сальдо различных нематериальных активов, изменения и причины;
3. Текущий признанный резерв под обесценение нематериальных активов, а также стоимость и метод приобретения прав землепользования. Однако при нынешнем увеличении доли интеллектуального капитала недостаточно просто раскрыть это содержание. Более того, с усилением глобализации в мире типы многих возникающих нематериальных активов будут и дальше увеличиваться. Поэтому в процессе интеграции с международными стандартами бухгалтерского учета информация о нематериальных активах должна раскрываться более полно.

Поэтому необходимо отметить следующее:

1. Необходимо более четко указать типы различных нематериальных активов;
2. Период амортизации следует раскрывать отдельно, и следует применять разные методы амортизации в зависимости от их различных характеристик;
3. На начало периода конечное сальдо должно включать часть «нематериальные активы в процессе строительства»;
4. Если возможно, также следует четко указать размер затрат на исследования и разработки каждого предприятия, чтобы показать потенциальные инновационные возможности компании. Конечно, с учетом принципа стоимости и выгоды нематериальных активов и их уникальных характеристик, если раскрытие нематериальных активов будет слишком подробным, это предоставит конкурентам больше информации и поставит под угрозу интересы компании [22].

Существует серьезный дисбаланс между затратами и выгодами. Следовательно, мы должны быть умеренными в конкретном процессе раскрытия информации.

Основываясь на всестороннем анализе Международных стандартов финансовой отчетности и китайских стандартов для нематериальных активов, нетрудно увидеть различия между ними. С наступлением эры экономики знаний компании и предприятия сосредоточили свое внимание на разработке и исследовании вопросов высоких технологий, поэтому концепция нематериальных активов больше не будет незнакомой каждому предприятию. Дальнейшее развитие также становится все более важным. Как менеджеры по технологиям в новом веке, пользователи информационных ресурсов будут уделять больше внимания развитию новых технологий самого предприятия, поэтому мы должны использовать более подробную информацию для регистрации и измерения нематериальных активов, что является более точным. Раскрывать актуальную информацию о нематериальных активах.

1.2 Классификация нематериальных ресурсов

Среди авторов нет однозначного подхода к классификации нематериальных активов.

Нематериальные активы относятся к идентифицируемым немонетарным активам без физической формы, находящимся в собственности или под контролем предприятия. Нематериальные активы делятся на широкое и узкое значения. К широким нематериальным активам относятся денежные средства, дебиторская задолженность, финансовые активы, долгосрочные инвестиции в акционерный капитал, патентные права, права на товарные знаки[26].

Поскольку они не имеют физических лиц, но выражаются в виде определенных юридических прав. Или технологии. Однако в бухгалтерском учете нематериальные активы обычно интерпретируются в узком смысле, то есть патентные права и права на товарные знаки называются нематериальными активами.

Нематериальные активы включают социальные нематериальные активы и природные нематериальные активы. Среди них социальные нематериальные активы включают патентные права, непатентные технологии, права на товарные знаки, авторские права, права франшизы, права землепользования; природные нематериальные активы включают природные ресурсы, такие как природный газ без физической формы.

Итак, каковы другие нематериальные активы собственного капитала? Прочие долевые нематериальные активы включают права управления активами инфраструктуры, права франшизы коммунальных предприятий, квоты, права управления (включая права франшизы, права управления цепочкой и другие права управления), права распределения, права распределения, права агентств, права членства и права места, Виртуальные предметы онлайн-игр, доменные имена, права на имя, портретные права, права на наименование, комиссии за передачу [26].

Нематериальные активы»: нематериальные активы – это идентифицируемые немонетарные активы, которые принадлежат или контролируются предприятием без физической формы.

Можно видеть, что, поскольку гудвил является неидентифицируемым активом, он не является нематериальным активом и может учитываться только как «нематериальный объект» [27].

Однако гудвил по-прежнему соответствует условиям признания актива и должен быть признан в качестве актива предприятия и отражен отдельно в балансе. Кроме того, гудвил, сформированный при объединении бизнеса, не применяется к «Стандартам бухгалтерского учета для коммерческих предприятий № 6-Нематериальные активы», «Стандартам бухгалтерского

учета для коммерческих предприятий № 8-Обесценение активов» и «Стандартам бухгалтерского учета для коммерческих предприятий № 20-Объединение бизнеса.

Программное обеспечение – нематериальный актив. Обычно авторское право классифицируется как «авторское право», оно также называется авторским правом или «непатентной технологией».

Например, программное обеспечение, разработанное компанией, продается извне, и программное обеспечение, продаваемое на этих рынках, должно иметь номер авторского права, и этот тип программного обеспечения принадлежит «авторскому праву».

Нематериальные активы относятся к идентифицируемым немонетарным активам без физической формы, находящимся в собственности или под контролем предприятия. Нематериальные активы делятся на широкое и узкое значения. К широким нематериальным активам относятся денежные средства, дебиторская задолженность, финансовые активы, долгосрочные инвестиции в акционерный капитал, патентные права, права на товарные знаки. Поскольку они не имеют физических лиц, но выражаются в виде определенных юридических прав. Или технологии. Однако в бухгалтерском учете нематериальные активы обычно интерпретируются в узком смысле, то есть патентные права и права на товарные знаки называются нематериальными активами [26].

Для этой проблемы ее нужно определять в зависимости от конкретной ситуации:

1. Если компьютерное программное обеспечение, приобретенное налогоплательщиком, приобретается вместе с компьютером и соответствует стандарту основных средств, то в соответствии с действующей системой бухгалтерского учета предприятия оно должно быть включено в состав основных средств и включено в основные средства. Он не может учитываться только как нематериальный актив; если он не соответствует

условиям подтверждения для основного средства, он будет считаться расходом периода.

2. Если налогоплательщик приобрел программное обеспечение отдельно, и приобретенное программное обеспечение также соответствует условиям подтверждения нематериальных активов, предусмотренным системой бухгалтерского учета или стандартами бухгалтерского учета, то оно должно быть признано нематериальным активом, и учет должен вестись по методу учета нематериальных активов. Если он не соответствует условиям подтверждения нематериальных активов, он будет учитываться как расход периода.

3. Компьютер и компьютерное программное обеспечение были приобретены вместе, но приобретенный компьютер использовался в качестве оборудования для налогового контроля, такого как Golden Tax Project, затем в соответствии с «Заявлением Государственной налоговой администрации о внедрении системы контроля налога на добавленную стоимость».

Специальное оборудование для системы налогового контроля включает в себя золотую налоговую карту налогового контроля, IC-карту налогового контроля и считыватель карт; общее оборудование включает компьютер и принтер, используемые для системы налогового контроля для выставления специальных счетов.

Программное обеспечение ERP является нематериальным активом и должно быть включено в счет нематериальных активов.

Нематериальные активы включают:

Патентное право: относится к исключительным правам, предоставляемым национальным патентным ведомством заявителям на патенты на создание изобретений в течение установленного законом периода времени для их изобретений и творений, включая права на патенты на изобретения, права на патенты на полезные модели и права на образцы.

Непатентная технология: также известная как патентованная технология, относится к различным технологиям и ноу-хау, которые

неизвестны внешнему миру и должны использоваться в производственной и коммерческой деятельности без правовой защиты и могут приносить экономические выгоды.

Право на товарный знак: относится к праву использовать определенное имя или узор на определенном типе обозначенных товаров или продуктов.

Авторское право: литературные, научные и художественные произведения, создатели которых по закону пользуются определенными особыми правами [27].

Франшиза: также известная как операционная франшиза, франшиза, относится к праву предприятия управлять или продавать конкретный продукт в определенной области или праву одного предприятия разрешить другому предприятию использовать свой товарный знак, торговое наименование, технические секреты.

Право землепользования: означает, что государство разрешает предприятию пользоваться правом на разработку, использование и управление государственной землей в течение определенного периода времени.

1.3 Российский и зарубежный опыт применения нематериальных ресурсов в строительстве

2020 год должен был стать одним из самых значимых для мировой и российской архитектуры и строительной отрасли в целом. Но, несмотря на сложившуюся ситуацию, многие знаковые проекты все еще могут быть воплощены в жизнь. На фоне кризиса, по итогам 2020 года в строительной отрасли ожидается снижение выручки на 17%, прибыли на 16% (рис. 1-2). В приложениях 1-46 представлены строительные проекты, осуществляемые в 2020-2021 гг.

Ухудшение материального положения населения, обусловленное

ростом безработицы и снижением заработных плат, может привести к снижению спроса на жилье на 14% (что в два раза выше, чем снижение спроса в экономике в целом).

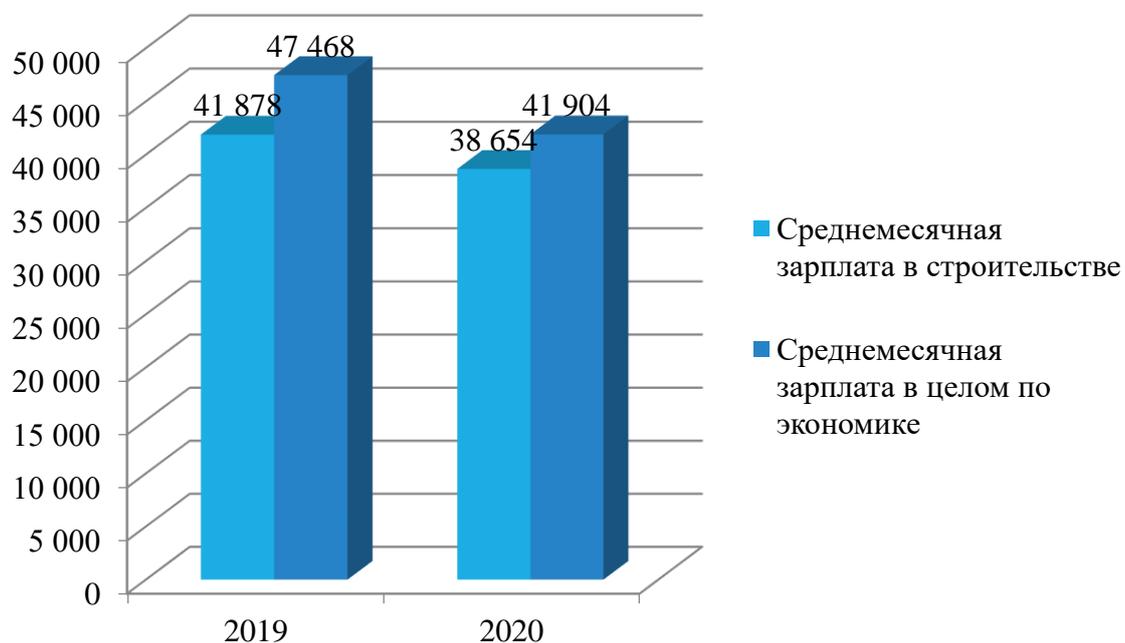


Рисунок 1 – Среднемесячная заработная плата в строительстве

Преимущественно за счет увеличения стоимости импортной составляющей в СМР застройщиков, ожидается увеличение цен на жилье на 3% (что в два раза выше, чем ожидаемая динамика цен в экономике в целом).

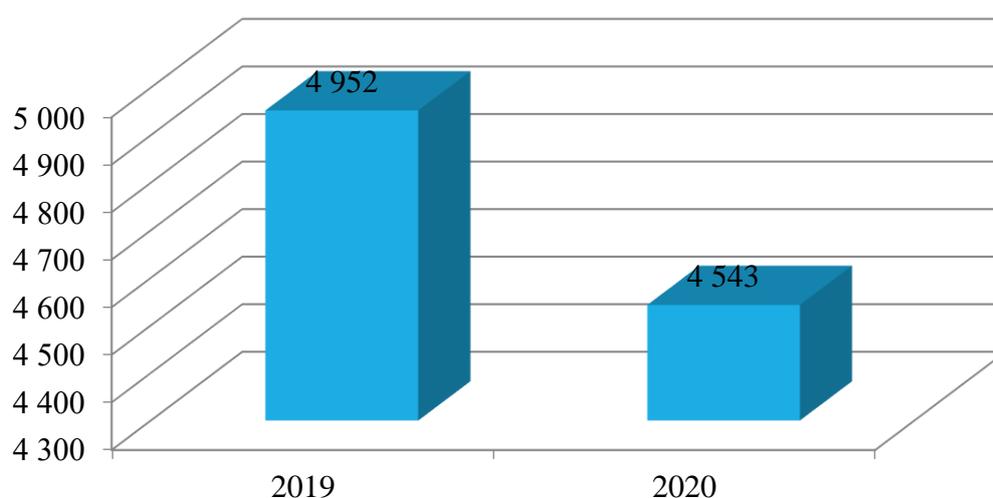


Рисунок 2 – Численность занятых в строительстве

Численность занятых в строительстве может снизиться на 400 тыс.

человек (-8,2%). Учитывая, что в других отраслях экономики ожидаются еще большие сокращения, доля строительства в общей численности может вырасти на 0,3 п. п. и составить 7,2% в общем количестве занятых по экономике.

Среднемесячная заработная плата может снизиться на 3 225 рублей (-7,7%). В среднем по экономике на 5 563 рублей (-12%) [49].

Специалисты INFOLine описали более 4,5 тыс. крупных инвестиционных проектов с совокупным объемом инвестиций около 60 трлн. руб. На Московский регион (Москва и Московская обл.) и Санкт-Петербург с Ленинградской обл. приходится около 25 трлн. руб., что составляет 40% от общего объема инвестиций в крупнейшие проекты строительства в РФ.

Далее среди регионов-лидеров следует Краснодарский край с объемом инвестиций 1,9 трлн. руб., Республика Татарстан – 1,8 трлн. руб. и Свердловская область – 0,5 трлн. руб. Основной объем инвестиций среди отраслей, представленных на рисунке 3, приходится на ТЭК (около 40% от общего объема инвестиций в крупнейшие проекты), транспортную отрасль (28%), а также обрабатывающую промышленность (11%).

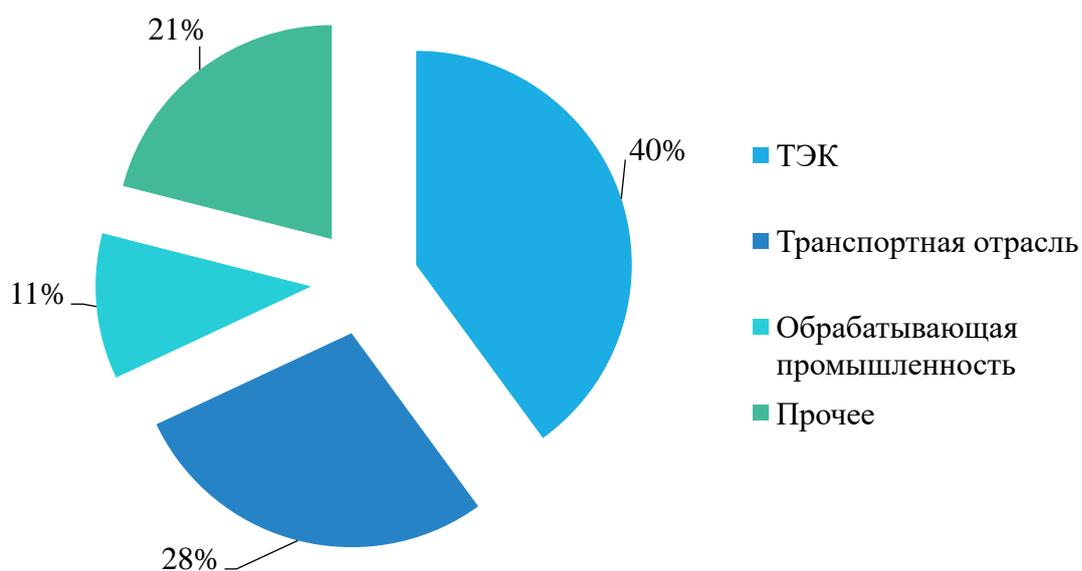


Рисунок 3 – Структура инвестиций на строительство среди отраслей в 2020 г.

Ситуация с пандемией COVID-19 отразилась на всех отраслях экономики, не обойдя стороной и строительную сферу. Введенные ограничения практически парализовали деятельность компаний, многие из которых оказались на грани банкротства. Были нарушены производственные цепочки между странами, снизился спрос на строительную продукцию.

Аналитики «СтекТех» полагают, что на восстановление отрасли до предкризисных показателей при благоприятных условиях понадобится не менее полутора лет.

В 2020 году с наступлением кризиса, связанного с ограничительными мерами в рамках борьбы с эпидемией нового коронавируса, продажи жилья застройщиками снизились на 50-60%, а строительные площадки в ряде регионов в апреле-мае 2020 года были законсервированы [49].

Строительная отрасль и отрасль строительных материалов впервые в новейшей истории столкнулись с кризисом, поразившим практически все уровни производственной цепочки. Правительством было принято решение о признании строительной отрасли одной из наиболее пострадавших отраслей от кризиса 2020 года и введении целого пакета целевых мер поддержки застройщиков и девелоперов, в том числе поддержка спроса на жилье (как за счет поддержки спроса со стороны населения, так и за счет выкупа излишков нового жилья государственными структурами) и продолжение приоритетной реализации национальных проектов (в первую очередь – инфраструктурных проектов по реконструкции БАМа и Транссиба, строительство портовой инфраструктуры и аэропортов и т.д.), тем не менее, ряд сегментов строительной отрасли все же окажутся под крайне сильным давлением и продемонстрируют резкое снижение активности по итогам 2020 года.

На фоне высокой неопределенности и быстро меняющейся конъюнктуры все большую важность приобретает актуальная и своевременная государственная поддержка [52].

Одна из мер поддержки строительной отрасли – предоставление населению ипотечных кредитов на выгодных условиях. Этот инструмент

успешно зарекомендовал себя в предыдущие кризисы, показав, что дешевая ипотека способна эффективно стимулировать спрос на жилье. Но если прежде ставка по госпрограмме находилась на уровне 12%, то сейчас она опустилась до беспрецедентных 6,5%. Постановление Правительства РФ от 23.04.2020 № 566 «Об утверждении Правил возмещения кредитным и иным организациям недополученных доходов по жилищным (ипотечным) кредитам (займам), выданным гражданам Российской Федерации в 2020 году» начало действовать со 2 мая.

Помимо размера ставки, документ регламентирует максимальный размер ипотечного кредита. Так, для Москвы, Санкт-Петербурга, Московской и Ленинградской областей верхняя планка кредита установлена на уровне 8 млн руб., для остальных регионов — 3 млн руб. Минимальный первоначальный взнос по этой программе составляет 20%. Пониженная ставка действует в течение всего срока кредитования, однако сроки действия программы ограничены — до 1 ноября 2020 г.

Благодаря данной мере власти рассчитывают выдать до 250 тыс. новых кредитов на покупку жилья и привлечь в строительную отрасль не менее 900 млрд руб. Однако столичные застройщики полагают, что установленный для Москвы лимит в 8 млн руб. сужает круг потенциальных заемщиков.

Необходимость привлечения банковского проектного финансирования удорожает себестоимость строительства и ложится тяжелым бременем на застройщиков в условиях нового кризиса. Чтобы помочь девелоперам, Правительство предлагает субсидировать процентные ставки по проектному финансированию. Льготная ставка составит 5,5% годовых, а программа будет доступна застройщикам, оформившим кредит до 1 мая 2020 г.

Важным условием участия в этой программе является обязанность компании сохранить штат сотрудников и своевременно завершить строительство проектов, запланированных на 2020–2021 годы [51].

Обеспечить дополнительный спрос на квартиры в текущих условиях способна программа выкупа нераспроданного жилья у застройщиков.

Оператором программы является «ДОМ.РФ». На эти цели компания планирует направить 150 млрд руб. Данная мера поддержки будет носить федеральный характер и коснется застройщиков, которые испытывают сложности из-за коронавируса и не могут обеспечить планируемые темпы реализации своих проектов. По оценкам «ДОМ.РФ», всего у девелоперов может быть выкуплено 3 млн кв. м. жилья. Проблема обманутых дольщиков остается одной из острых социальных тем. Коронавирус может внести коррективы в сроки строительства проблемных объектов, в результате чего людям придется дольше ждать переезда в новое жилье. Чтобы завершить долгострой, срок ввода которых был запланирован на 2020–2021 годы, было принято решение докапитализировать Фонд защиты прав участников долевого строительства на 30 млрд руб., что отражено в распоряжении Правительства РФ от 30.04.2020 № 1193-р о выделении Минстрою России из резервного фонда Правительства Российской Федерации в 2020 году бюджетных ассигнований для предоставления субсидии в виде имущественного взноса Российской Федерации в имущество публично-правовой компании «Фонд защиты прав граждан – участников долевого строительства» [52].

Данная инициатива позволит восстановить в правах еще 9 тысяч дольщиков. Напомним, по итогам прошлого года 8 тысяч обманутых дольщиков получили свое жилье. Эта мера поддержки хороша и тем, что для достройки объектов будут привлекаться подрядчики, строители, что позволит обеспечить рабочие места в отрасли. Коронавирус продемонстрировал необходимость наличия некоего форс-мажорного плана экономической активности для ключевых отраслей экономики страны. Эпидемия в сочетании с карантином стала для строительной отрасли яркой демонстрацией того, что экономике в целом и ее ключевым направлениям в частности необходим некий «запасной» план аварийного функционирования в подобных экстремальных ситуациях.

В настоящее время актуальной становится финансовая поддержка государства. Например, финансирование на основе REIT (Real Estate Investment Trusts) – это инвестиционные фонды в сфере недвижимости, которые объединяют средства посредством выпуска акций, которыми управляет специальный хранитель фонда, и поручают специальному инвестиционному учреждению управлять инвестициями в недвижимость и пропорционально распределяют совокупный доход от инвестиций между инвесторами. Своего рода трастовый фонд. Пилотные проекты инфраструктурных REIT будут реализованы по модели «общественный фонд + АБС», а инвестиции в пилотные проекты составят от сотен миллионов до десятков миллиардов. Согласно этой модели государственные фонды могут покупать инфраструктурные REIT, а фонды могут быть перечислены и проданы на бирже. Первоначальная заинтересованная сторона должна участвовать в стратегическом распределении акций с долей не менее 20% от выпуска и периодом владения не менее 5 лет. Объем инвестиций в пилотные проекты колеблется от сотен миллионов до десятков миллиардов. В контексте перехода национальной экономики от высоких темпов роста к качественному развитию, как обеспечить стабильные инвестиционные фонды в инфраструктуру, сотрудничать с реализацией экспансионистской фискальной и денежно-кредитной политики и эффективно предотвращать долговые риски, снижать коэффициент левериджа предприятий и правительств и формировать Эффективный инвестиционный цикл – важный вопрос для текущего экономического развития России. Судя по всему международному опыту разработки, сейчас отличное время для запуска инфраструктурных REIT. С одной стороны, с 2018 года темпы роста внутренних инвестиций в инфраструктуру замедлились. По данным Национального бюро статистики, темпы роста инвестиций в инфраструктуру в 2017 году составили 14,93%, снизившись до 1,79% в 2018 году и всего 3,33% в 2019 году. В 2020 году темпы роста внутренних инвестиций в инфраструктуру в первом квартале упали до 16,36%. С 2018 года темпы

роста инвестиций в внутреннюю инфраструктуру значительно замедлились, в основном из-за трех факторов:

- ограниченность долга местных органов власти, снижение возможности занимать деньги;

- сокращение налогов и сборов увеличилось, а государственные финансовые ресурсы, используемые для поддержки инфраструктуры, уменьшились.

Несмотря на то, что существуют новые специальные облигации, которые можно использовать в качестве капитала, доля специальных облигаций в области инфраструктуры невысока и составляла всего около 25% в 2019 году [50].

С другой стороны, объем инвестиций в инфраструктуру Китая велик, но ликвидность и эффективность использования капитала низкие. Инвестиционный и операционный цикл инфраструктурных проектов, как правило, составляет 10-30 лет.

После вложения капитала ликвидность теряется на длительное время, а эффективность использования капитала низкая. Инфраструктурные REIT эквивалентны обналичиванию инфраструктурных проектов с хорошим денежным потоком заранее, оживлению существующих активов, формированию благоприятного круга и стимулированию непрерывного роста инвестиций в инфраструктуру.

В настоящее время в Китае реализуется большое количество качественных инфраструктурных проектов. По данным Национального бюро статистики, с 1981 по 2018 год общий объем инвестиций в основные фонды составляет около 420 трлн юаней. Без учета неоперационных активов и убытков от износа инвестиционные фонды для энергопотребления инфраструктурных REIT Китая по-прежнему значительны. По расчетам Сюй Сяньпина, бывшего заместителя директора Национальной комиссии по развитию и реформам, выпуск стандартных публично предлагаемых REIT,

вероятно, оживит от 4 до 12 трлн юаней, что означает, что он может привлечь около 20-40 трлн юаней прямых инвестиций. Запуск публично предлагаемых инфраструктурных REIT не только оживит существующие активы и снизит коэффициент макро-левериджа, но также поможет удовлетворить потребность в увеличении строительства инфраструктуры, особенно строительства новой инфраструктуры, после эпидемии. Система более совершенная, чтобы идти в ногу с трендом. С отраслевой точки зрения ожидается, что публично предлагаемые инфраструктурные REIT изменят оценку фондового рынка в смежных отраслях и в то же время изменят логику работы отрасли.

Необходимо, чтобы инфраструктурные REIT участвовали в пилотных проектах для поддержки ключевых отраслей и высококачественных проектов. Среди них отрасли, связанные с инфраструктурой, включают складирование и логистику, платные дороги и другие транспортные объекты, муниципальные проекты, такие как водоснабжение, электричество и тепло, очистка городских сточных вод и мусора, обработка твердых и опасных отходов, а также другие проекты по борьбе с загрязнением, охватывающие почти все области, связанные с инвестициями в инфраструктуру.

Инфраструктура REIT улучшит рентабельность собственного капитала и денежный поток строительных компаний и поможет создать замкнутый цикл благоприятных бизнес-моделей.

– инфраструктурные REIT расширяют источники финансирования инфраструктуры, что хорошо для строительных компаний, особенно для инфраструктурных компаний, для ускорения скорости новых подписаний и продвижения существующих проектов;

– традиционная бизнес-модель строительных компаний заключается в продвижении строительства и заемных средств, и существует большой спрос на банковские кредиты. Отношение активов к пассивам высокое, скорость

оборачиваемости активов низкая, а эффективность обращения капитала низкая; и отсутствуют эффективные каналы выхода;

– инфраструктурные REIT оживят существующие инфраструктурные активы строительных компаний, улучшат эффективность оборачиваемости активов и эффективность обращения капитала, а также снизят соотношение активов и пассивов. Содействовать устойчивому развитию; и может улучшить денежный поток и рентабельность собственного капитала;

– после дополнения механизма выхода строительные компании сформируют замкнутый цикл благоприятных бизнес-моделей.

С инвестиционной точки зрения, с улучшением законов и нормативных актов, REIT усилит свою отчетность, что приведет к:

– пересмотру в сторону повышения ожиданий роста инвестиций в инфраструктуру в среднесрочной перспективе;

– улучшению отчетности строительных компаний (увеличение отчета о прибылях и убытках, снижение отношения активов и пассивов), И последующее расширение выйдет за предел соотношения активов и пассивов.

В заключение первой главы, можно сказать, что признание нематериальных активов как важнейшего ресурса новой экономики происходит в силу экономической важности и значимости проблем эффективного использования нематериальных активов, потенциальных объемов прибыли, которые получают благодаря эффективному использованию нематериальных активов развитые страны, качественного, потребительского эффекта, изначально заложенного в широком использовании нематериальных активов. Государственное регулирование инновационной деятельности влияет не только непосредственно на управление взаимодействием и формами обмена нематериальными активами с участием государства, но и на состояние других составляющих внешней среды. Соблюдение приведенных в данной главе принципов позволит

достичь основной цели управления взаимодействием и формами обмена нематериальными активами с участием государства – интенсификации процессов инновационного развития России в целом и строительного сектора в частности.

2 АНАЛИЗ И ОЦЕНКА УРОВНЯ НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ ООО «ДАЛЬГРАФИТ»

2.1 Организационно-экономическая характеристика организации ООО «Дальграфит»

Общество с ограниченной ответственностью «Дальграфит» осуществляет свою деятельность с 7 мая 2008. Юридический адрес организации: 679146, Еврейская обл., Октябрьский р-н, с. Союзное. Общество было создано как организация строительной сферы деятельности, направленная на выполнение различного рода ремонтно-строительных работ и оказания услуг. Эти годы вместили в себя ряд сложных и ответственных объектов, поиск новаторских решений и освоение перспективных технологий.

ООО «Дальграфит» – инновационная российская компания, специализирующаяся на добыче графитовой руды, производстве графита и продукции на его основе. География ведения деятельности ООО «Дальграфит» представлена на рисунке 4.

Стратегическая цель «Дальграфита» – построить современную инновационную вертикально-интегрированную компанию, лидирующую в России по поставкам графита и продукции на его основе.

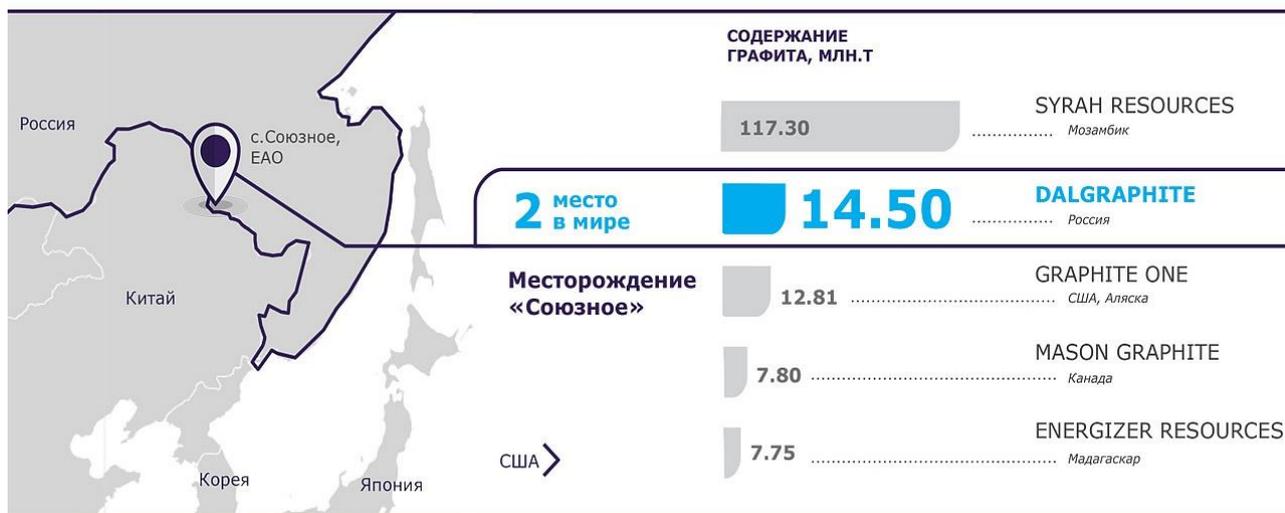


Рисунок 4 – География деятельности ООО «Дальграфит»

Компания разрабатывает месторождение «Союзное» – одно из самых богатых и высококачественных месторождений графита в мире.

Компания использует в производстве современные безопасные технологии добычи и переработки, а также применяет уникальные разработки в обогащении графита.

ООО «Дальграфит» закончило проектные работы по созданию в Еврейской автономной области ГОКа мощностью 40 тыс. т графитового концентрата в год, проводится экспертиза документации, сообщила пресс-служба строительства региона. Далее начнется основной этап строительства в ГОР «Амуро-Хинганская», резидентом которой является компания (рис. 5).

Помимо производственных, вспомогательных, инфраструктурных объектов будут построены два жилых дома для специалистов в Амурзете, это порядка 50 квартир, и еще 10 таунхаусов для инженерно-технических работников и руководящего состава», – приводятся в сообщении слова губернатора ЕАО Александра Левинталя.

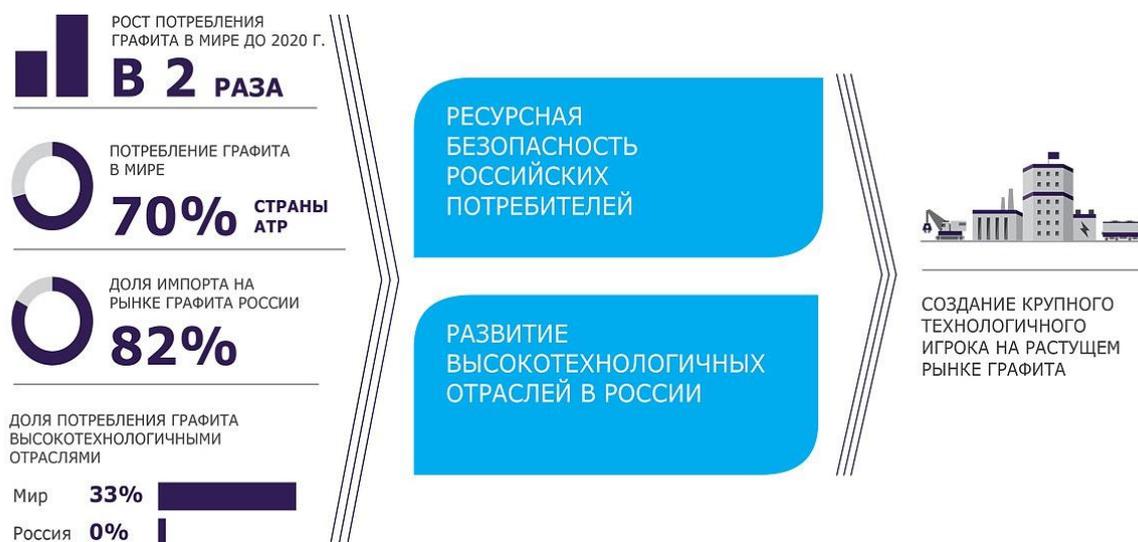


Рисунок 5 – Стратегическая цель ООО «Дальграфит»

Со слов гендиректора «Дальграфита» Виталия Мисютинского сообщается, что в августе начнется строительство промышленной площадки горного цеха, а с сентября - горно-капитальные работы на карьере «Тополихинский». Уже построены 10,5 км подъездных дорог, практически готова межплощадочная дорога между обогатительной фабрикой и карьером. Проходит экспертизу документация по созданию жилого комплекса в с. Амурзет.

Организационное построение и структура управления ООО «Дальграфит» приведено на рисунке 6. Организационная структура управления ООО «Форест-тур» – линейно–функциональная, что является наиболее характерным для большинства небольших развивающихся предприятий.



Рисунок 8 – Организационная структура ООО «Дальграфит»

ООО «Дальграфит» возглавляет генеральный директор, который организует всю работу и полностью отвечает за ее состояние и деятельность. Директор предприятия руководит в соответствии с действующим законодательством производственно-хозяйственной и финансово-экономической деятельностью предприятия, неся всю полноту ответственности за последствия принимаемых решений.

В непосредственном подчинении у директора, помимо его заместителей, находятся следующие подразделения:

- бухгалтерия;
- главный инженер;
- заместитель по общим вопросам.

Заместителю директора по общим вопросам подчиняется отдел продаж. Поскольку между подразделениями сложились деловые отношения с четкими разграничениями компетенции, и работники различных групп успешно сотрудничают, следует отметить успешное функционирование звеньев организационной структуры.

Отдел продаж проводит анализ коммерческих и экономических факторов, включающих финансовое положение потенциальных покупателей, реальный платёжеспособный спрос на выпускаемую продукцию и соотношение спроса и предложения на конкретные виды продукции.

В ООО «Дальграфит» учреждена бухгалтерская служба как централизованная структура бухгалтерского аппарата.

ООО «Дальграфит» учрежден экономический отдел как централизованная структура бухгалтерского аппарата. На сегодняшний день ООО «Дальграфит» освоено 980 млн руб. Сюда входят проектирование, геологоразведка, инженерные изыскания, строительство дорог. Впереди строительство самого комбината, а это еще 4,5 млрд руб. инвестиций. Стройка займет два года. Проектной документацией предусмотрено

строительство горно-обогатительного комбината, предназначенного для переработки и обогащения руд Тополихинского участка месторождения «Союзное» (рис. 7).



Рисунок 7 – Строительство горно-обогатительного комбината, предназначенного для переработки и обогащения руд Тополихинского участка месторождения «Союзное»

В состав комплекса войдут обогатительная фабрика, хвостовое хозяйство, объекты вспомогательных комплексов теплоэлектростанции, промышленной площадки и площадки вахтового поселка. Кроме того, запланированы обустройство площадки водоснабжения, строительство насосных станций и прокладка водовода от реки Амур до промышленной площадки ГОКа.

Планируется, что мощность обогатительной фабрики достигнет 348 тыс. т графитсодержащей руды в год с получением 40 472,4 т графитового концентрата.

Месторождение «Союзное», расположенное на территории Еврейской автономной области России возле села Амурзет, – одно из самых богатых месторождений высококачественного графита в мире. Его разработкой с 2011

года занимается ООО «Дальграфит». Компания рассчитывает создать крупнейший на территории страны промышленный комплекс по производству графита, который должен стать источником качественного сырья для изготовления высокотехнологичной продукции для металлургической промышленности, машиностроения и производства электроники. Предприятие входит в состав территории опережающего развития ТОР «Амуро-Хинганская».

Месторождение графитов «Союзное» - одно из самых больших и высококачественных месторождений графита в мире. Месторождение находится на территории Еврейской автономной области России близ села Амурзет. По прогнозам, общие ресурсы Тополихинского участка месторождения «Союзное» составляют более 15 млн тонн графита. Добыча и переработка сырья рассчитаны на ближайшие 60 лет.

Стратегическая цель проекта «Союзное» - производство более 40 000 тонн графита различных марок.

Графит – это одна из аллотропных форм углерода, который является 6^{ым} элементом периодической таблицы элементов.

Минерал графит получил свое название в 1789 году от греческого слова «grafein», которое означает «писать». Обычно он образуется в результате процесса метаморфизма из органического углеродистого материала, но изредка путем гидротермических или других геологических процессов.

Природный графит можно разделить на 3 типа:

– кристаллический чешуйчатый графит встречается в виде вкрапленных, плоских частиц в форме пластинок. Экономически это наиболее важная форма природного графита, так как его характеристики близки свойствам идеального графита. Чешуйчатый графит имеется в нескольких месторождениях мира. Он широко применяется в промышленности.

– аморфный графит состоит из маленьких частиц графита,

образующихся из микро, до наноразмера, кристаллитов. Аморфный графит обычно связан с угольными месторождениями и встречается по всему миру. Обычное применение аморфного графита – металлургия.

- плотнокристаллический (жильный) графит является гидротермальным по происхождению и встречается в разломах пород в виде жил толщиной от 0 до десятков сантиметров. Этот графит обладает очень высокой степенью чистоты. Содержание графита – до >99%. Жильный графит встречается довольно редко. Единственное предприятие по его добыче находится сейчас в Шри Ланке. Объемы добычи очень небольшие. Применяется такой графит, например, в угольных щетках.

Графит является безопасным для окружающей среды материалом, обладающим уникальными свойствами. Он необходим для многих высокотехнологичных областей применения. Темпы ежегодного прироста его применения постоянны – примерно 5%. Ввиду его экономической важности, а также того, что имеющиеся в настоящее время мощности по добыче графита практически все сосредоточены в Китае, он классифицируется в Европейском союзе и США как стратегический минерал.

Перспективные свойства графита:

- высокая термостойкость;
- теплостойкость при температурах выше 3000 °С (без кислорода);
- не плавится при нормальном давлении, но подвергается сублимации при 3.652 °С;
- окисление начинается при температуре примерно 500 °С - 600 °С;
- отличная проводимость тепла и электричества;
- между слоями графена можно вставлять другие молекулы;
- способность накапливать энергию (литий-ионные батарейки);
- очень хорошая природная смазка при ослаблении связей между отдельными слоями;
- интеркалированный (вспученный) графит отличный адсорбент для нефтепродуктов;

– только сильно окисляющие кислоты и галогены (F, Cl, Br, J) могут воздействовать на графит: он очень устойчив к коррозии;

- мягкий и гибкий;
- серый, черный, стальной цвет, мелкодисперсный черный (карандаш);
- черно-серый цвет (карандаш);
- нетоксичен, химически инертен.

Благодаря своим уникальным свойствам графит может использоваться в разных областях:

Огнеупоры.

Огнеупорная промышленность является крупнейшим потребителем графита. Она потребляет примерно половину добычи природного графита. Для огнеупорной промышленности привлекательны такие свойства графита как теплостойкость в сочетании с высокой стойкостью к термоударам.

Смазки.

В высокотемпературных смазках основным компонентом является графит, особенно в процессах формования горячего металла:

- смазки на основе графита, предназначенные дляковки;
- смазки на основе графита для тяжело нагруженных узлов трения;
- смазки на основе графита, используемые в моторостроении;
- смазки на основе графита для производства бесшовных труб.

Батарейки / Энергосистемы.

Графит обладает отличной электропроводностью и способностью накапливать молекулы между отдельными слоями графена. Эти свойства используются в энергетике:

- щелочно-марганцевые батарейки;
- литий-ионные/ литий-полимерные батарейки;
- топливные элементы.

Специальные области применения:

- углеродные щетки;
- фрикционные материалы, такие как тормозные накладки;

- порошковая металлургия;
- литейные производства;
- производство карандашей;
- изготовление уплотнителей.

Графит используется в качестве добавки к полимерам для получения таких свойств как антистатическое поведение пластмасс. Две основные области применения:

- графит как антистатическая или проводящая добавка;
- графит как IR-блокатор в изоляционных материалах.

Реализация проекта началась в 2011 году. К настоящему моменту завершен комплекс геологоразведочных работ, разработаны технологии производства рядовых марок графита, закончено проектирование предприятия, построен административно-бытовой комплекс и дорога к промышленной площадке. Параллельно ведутся работы по разработке технологий производства высокочистых марок графита, сферического графита для технологичных отраслей.

До конца 2020 года запланировано строительство основных производственных объектов:

- карьера мощностью 350 тыс. тонн руды в год и перерабатывающей фабрики мощностью 40 тысяч тонн графитовой продукции в год;
- объектов инфраструктуры: ЛВ-110 кВ, жилья для персонала, складского комплекса на железнодорожной станции Унгун.

Запуск предприятия намечен на 2021 год.

Объем инвестиций в первый этап проекта составит 120 млн долларов.

Таблица 1 – Характеристика руды Тополихинского участка месторождения «Союзное»

| Химические соединения и элементы | Массовая доля, % |
|----------------------------------|------------------|
| C общий | 15,5 |
| SiO ₂ | 48,9 |

| | |
|--------------------------------|------|
| Al ₂ O ₃ | 10,6 |
| Другие | 25 |

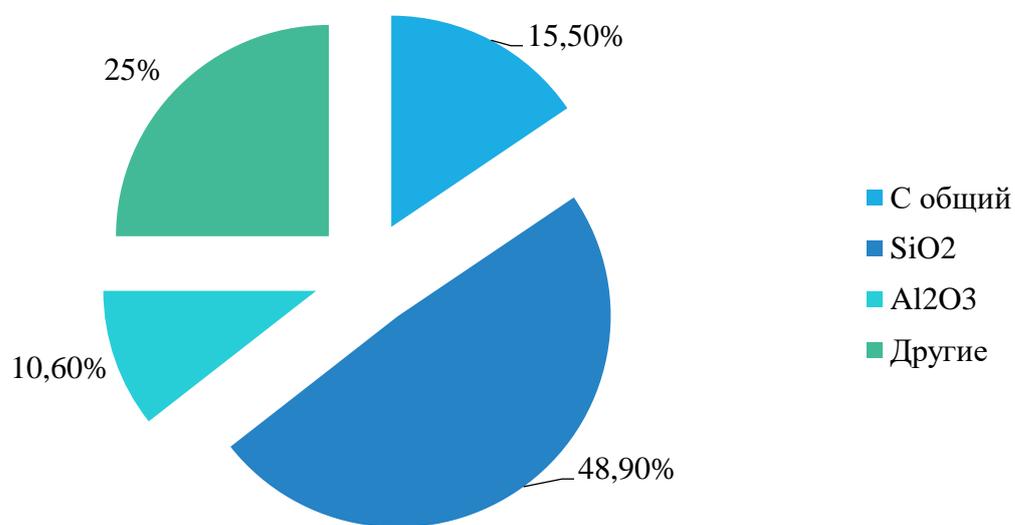


Рисунок 8 – Массовая доля руды месторождения «Союзное», %

Реализация этих планов позволит в перспективе возродить графитовую отрасль России и создать крупнейший на территории страны промышленный комплекс по производству графита, который станет источником качественного сырья для изготовления высокотехнологичной графитовой продукции для металлургической промышленности, машиностроения и производства электроники.

Частью проекта является создание в рамках ТОР на площадке «Унгун» в Ленинском районе транспортно-логистического комплекса, необходимого для отгрузки готовой продукции. Оценочно, грузопоток комплекса может составить до 200 тыс. т в год.

Стабильно растущий спрос на графит в традиционных областях и возникновение дополнительного спроса за счет новых сфер применения делает графит одним из самых перспективных минералов современности.

Спрос на природный графит в мире стабильно растет, поскольку в потребляющих отраслях растут объемы производства.

Таблица 2 – Мировое производство природного чешуйчатого графита в 2019 году

| Страна | Количество, тыс. тонн | Доля, % |
|----------------|-----------------------|---------|
| Китай | 420 | 66 |
| Бразилия | 80 | 13 |
| Индия | 65 | 10 |
| Северная Корея | 15 | 2 |
| Норвегия | 10 | 2 |
| Канада | 15 | 2 |
| Украина | 5 | 1 |
| Мадагаскар | 3 | 1 |
| Зимбабве | 6 | 1 |
| Другие | 15 | 2 |
| Всего | 638 | 100 |

В будущем планируется возникновение дополнительного спроса на графит:

- широкое использование электроавтомобилей, электромотоциклов и т.д., которые получают энергию от литиево-ионных батареек (LIB);
- замена других систем батареек (например, систем питания LIB);
- использование графита в строительных материалах;
- широкое применение вспученного графита;
- прочие разработки по графиту.

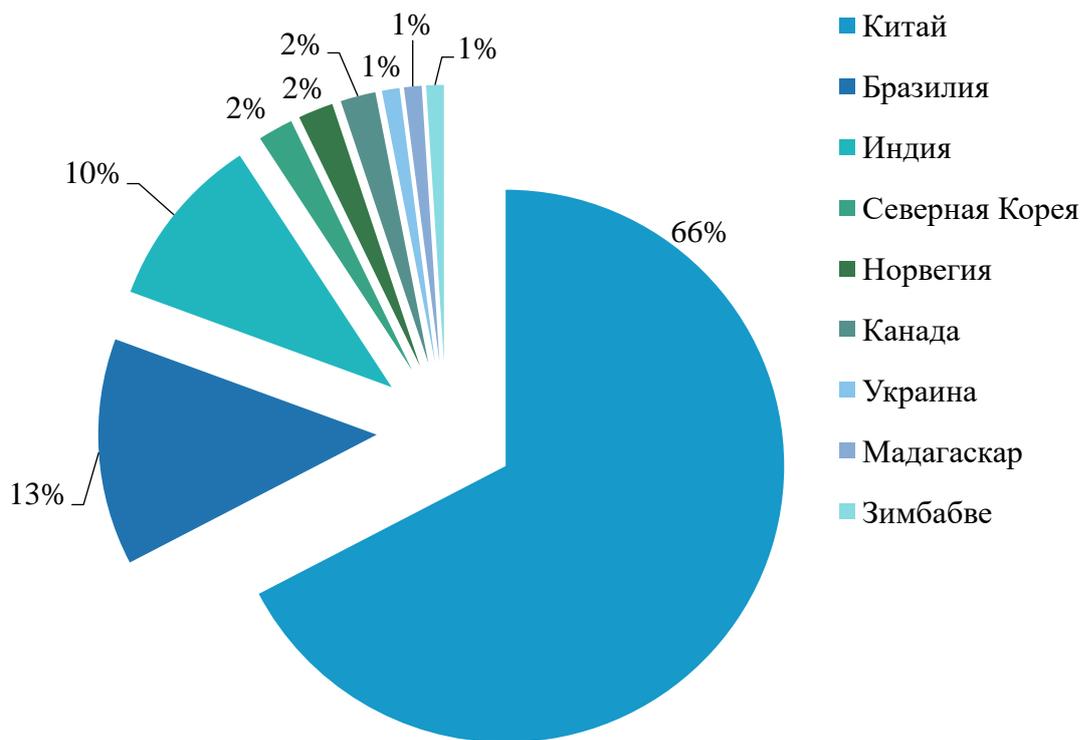


Рисунок 9 – Структура мирового производства природного чешуйчатого графита в 2019 г.

В России огнеупорные компании потребляют почти половину произведенного графита.

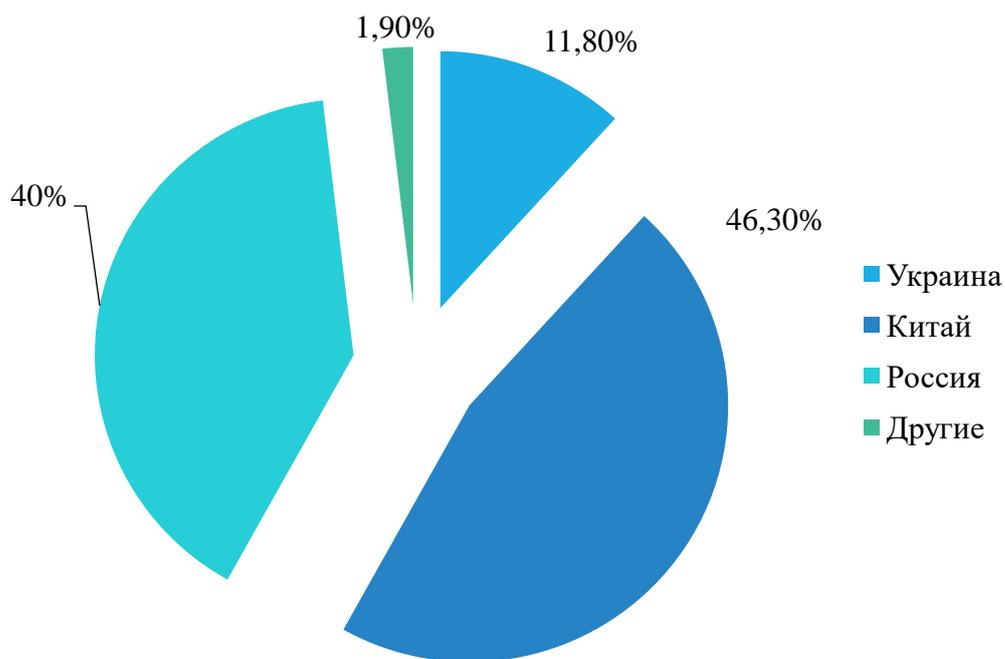


Рисунок 10 – Страны происхождения графита на рынке России

Таким образом, обладая прорывными технологиями, высококлассными специалистами и качественным графитовым сырьем, компания «Дальграфит» имеет все необходимые ресурсы, для того чтобы успешно воплотить в жизнь существующие проекты и начать генерировать прибыльные результаты уже в ближайшие годы.

2.2 Анализ основных показателей финансово-хозяйственной деятельности организации

Анализ выполнен по информации, содержащейся в бухгалтерской (финансовой) отчетности ООО «Дальневосточный графит» («Бухгалтерский баланс» и «Отчет о финансовых результатах») за период с 01.01.2018 по 31.12.2019 гг.. Для оценки качественных характеристик финансовых показателей использованы нормативно утвержденные значения, а для показателей, для которых данные значения не утверждены законодательством Российской Федерации – общепринятые и среднеотраслевые значения, полученные в результате анализа бухгалтерской отчетности российских организаций. В ходе анализа учитывалась принадлежность ООО «Дальневосточный графит» к отрасли (виду деятельности) «Добыча прочих полезных ископаемых» (класс по ОКВЭД 2 – 8).

При анализе возможного влияния финансовых показателей на непрерывности деятельности организации учтены положения Международного стандарта аудита 570 «Непрерывность деятельности» в той части, которая применима к анализу по данным финансовой отчетности.

Представленный анализ финансового положения и эффективности деятельности ООО «Дальневосточный графит» выполнен за период с 01.01.2018 по 31.12.2019 г. на основе данных бухгалтерской отчетности организации. Качественная оценка финансовых показателей ООО

«Дальневосточный графит» выполнена с учетом принадлежности к отрасли «Добыча прочих полезных ископаемых» (класс по ОКВЭД 2 – 8).

Таблица 3 – Структура имущества и источники его формирования

| Показатель | Значение показателя | | | | | Изменение за анализируемый период | |
|---|---------------------|-------------|-------------|----------------------|------|-----------------------------------|------------|
| | в тыс. руб. | | | в % к валюте баланса | | тыс. руб. | ± % |
| | 31.12. 2017 | 31.12. 2018 | 31.12. 2019 | 2018 | 2019 | | |
| Актив | | | | | | | |
| 1. Внеоборотные активы | 1 072 297 | 1 328 251 | 1 949 285 | 80,4 | 79,8 | +941 988 | +9 3,5 |
| в том числе: основные средства | 569 861 | 821 577 | 1 337 982 | 45,5 | 54,8 | +768 121 | +1 34,8 |
| нематериальные активы | 7 155 | 6 758 | 6 360 | 0,6 | 0,3 | -795 | - 11,1 |
| 2. Оборотные, всего | 245 945 | 246 169 | 492 506 | 19,6 | 20,2 | +246 561 | +1 00,3 |
| в том числе: запасы | 11 488 | 62 192 | 73 278 | 0,9 | 3 | +61 790 | +6, 4 раза |
| дебиторская задолженность | 126 572 | 126 010 | 336 941 | 10,1 | 13,8 | +210 369 | +1 66,2 |
| денежные средства и краткосрочные финансовые вложения | 105 104 | 56 439 | 81 787 | 8,4 | 3,3 | - 23 317 | - 22,2 |
| Пассив | | | | | | | |
| 1. Собственный | - 105 930 | - 156 323 | - 262 384 | 8,5 | 10,7 | - 156 454 | ↓ |

| | | | | | | | |
|--|---------------|---------------|---------------|------|------|----------------|------------|
| капитал | | | | | | | |
| 2. Долгосрчные обязательства, всего | 1 1 07 016 | 1 3 99 476 | 2 2 23 491 | 88,3 | 91,1 | +1 1 16 475 | +1 00,9 |
| в том числе: заемные средства | 1 0 39 936 | 1 3 23 520 | 2 1 37 122 | 83 | 87,5 | +1 0 97 186 | +1 05,5 |
| 3. Краткосрочные обязательства, всего | 252 156 | 331 267 | 480 684 | 20,1 | 19,7 | +228 528 | +9 0,6 |
| в том числе: заемные средства | 247 106 | 326 384 | 429 009 | 19,7 | 17,6 | +181 903 | +7 3,6 |
| Валюта баланса | 1 2 53 242 | 1 5 74 420 | 2 4 41 791 | 00 | 00 | +1 1 88 549 | +9 4,8 |

Активы на последний день анализируемого периода характеризуются соотношением: 79,8% внеоборотных активов и 20,2% текущих. Активы организации за весь период значительно увеличились (на 94,8%). Несмотря на значительное увеличение активов, собственный капитал уменьшился на 147,7%, что свидетельствует об отрицательной динамике имущественного положения организации.

Рост величины активов организации связан, в основном, с ростом следующих позиций актива бухгалтерского баланса (в скобках указана доля изменения статьи в общей сумме всех положительно изменившихся статей):

- основные средства – 768 121 тыс. руб. (63,2%)
- дебиторская задолженность – 210 369 тыс. руб. (17,3%)
- прочие внеоборотные активы – 94 829 тыс. руб. (7,8%)
- отложенные налоговые активы – 78 710 тыс. руб. (6,5%)

Одновременно, в пассиве баланса наибольший прирост наблюдается по строкам:

- долгосрочные заемные средства – 1 097 186 тыс. руб. (81,6%)

- краткосрочные заемные средства – 181 903 тыс. руб. (13,5%)

Среди отрицательно изменившихся статей баланса можно выделить «денежные средства и денежные эквиваленты» в активе и «нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» в пассиве (-23 317 тыс. руб. и -156 454 тыс. руб. соответственно).

Собственный капитал организации по состоянию на 31.12.2019 составил -262 384,0 тыс. руб. В течение анализируемого периода (с 31 декабря 2017 г. по 31 декабря 2019 г.) собственный капитал организации очень сильно уменьшился (-156 454,0 тыс. руб.).

Таблица 3 – Оценка стоимости чистых активов организации

| Показатель | Значение показателя | | | | |
|---|---------------------|----------------|----------------|----------------------|-------|
| | в тыс. руб. | | | в % к валюте баланса | |
| | 31.1 2.2017 | 31.1 2.2018 | 31.1 2.2019 | 2018 | 2019 |
| 1. Чистые активы | - 105 930 | - 156 323 | - 262 384 | -8,5 | -10,7 |
| 2. Уставный капитал | 10 | 10 | 10 | <0,1 | <0,1 |
| 3. Превышение чистых активов над уставным капиталом (стр.1-стр.2) | - 105 940 | - 156 333 | - 262 394 | -8,5 | -10,7 |

На 31.12.2019 чистые активы ООО «Дальневосточный графит» составляют отрицательную величину. Более того, следует отметить снижение чистых активов за весь анализируемый период. То есть наблюдается одновременно и критическое положение на конец периода и ухудшение показателя в течение периода. Сохранение имевшей место тенденции способно привести к прекращению деятельности общества.

В соответствии с требованиями п. 4. ст. 90 Гражданского кодекса РФ и п. 4 ст. 30 Федерального закона от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью», если по окончании финансового года, следующего за вторым финансовым годом или каждым последующим

финансовым годом стоимость чистых активов общества останется меньше его уставного капитала, оно должно в течение шести месяцев либо уменьшить уставный капитал до размера чистых активов, либо принять решение о ликвидации. Поэтому риск нарушения непрерывности деятельности по данному фактору можно оценить как высокий.

Отрицательная величина чистых активов негативно характеризует финансовое положение и не удовлетворяет требованиям нормативных актов к величине чистых активов организации. В случае, если стоимость чистых активов общества останется меньше его уставного капитала по окончании финансового года, следующего за вторым финансовым годом или каждым последующим финансовым годом, по окончании которых стоимость чистых активов общества оказалась меньше его уставного капитала, общество не позднее чем через шесть месяцев после окончания соответствующего финансового года обязано уменьшить уставный капитал до размера, не превышающего стоимости его чистых активов, либо принять решение о ликвидации (п. 4 ст. 30 Федерального закона от 08.02.1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью»). Более того следует отметить снижение чистых активов в течение анализируемого периода (31.12.17–31.12.19). То есть наблюдается одновременно и критическое положение на конец периода и ухудшение показателя в течение периода. Сохранение имевшей место тенденции способно привести организацию к банкротству.

По данным «Бухгалтерского баланса» проанализируем способность общества своевременно и в полной мере отвечать по своим обязательствам, сопоставив активы по степени ликвидности и обязательства по срокам погашения.

Таблица 4 – Соотношения активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения

| Активы | Активы на 31.12.2019, тыс. руб. | Обязательства | Обязательства на 31.12.2019, тыс. руб. | Покрытие обязательств активами, тыс. руб. |
|--|---------------------------------|--|--|---|
| Высоколиквидные активы (денежные средства и краткосрочные финансовые вложения) | 81 787 | Срочные обязательства (краткосрочная кредиторская задолженность) | 48 592 | +33 195 |
| Оборотные активы, кроме запасов и прочих | 418 835 | Краткосрочные обязательства | 480 684 | -61 849 |
| Оборотные активы и материальные внеоборотные активы* | 2 024 858 | Краткосрочные и долгосрочные обязательства | 2 704 175 | -679 317 |

Приведенный выше в таблице анализ соотношений активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения показывает, что:

- у ООО «Дальневосточный графит» хватает высоколиквидных активов для полного расчета по наиболее срочным обязательствам (текущей кредиторской задолженности);
- суммы быстрореализуемых оборотных активов недостаточно для погашения всех краткосрочных обязательств;
- обязательства общества превышают сумму ликвидных активов, что не позволит полностью рассчитаться по обязательствам в разумные сроки.

Учитывая, что положительное соотношение активов и обязательств имеет место только по одному пункту из трех, структура бухгалтерского баланса ООО «Дальневосточный графит» показывает средний риск утраты непрерывности деятельности. Поскольку из трех вариантов расчета показателей покрытия запасов собственными оборотными средствами на последний день анализируемого периода (31.12.2019) положительное значение имеет только рассчитанный по последнему варианту (СОС₃),

финансовое положение организации по данному признаку можно характеризовать как неустойчивое.

Таблица 5 – Анализ финансовой устойчивости по величине излишка (недостатка) собственных оборотных средств

| Показатель собственных оборотных средств (СОС) | Значение показателя | | Излишек (недостаток)* | | |
|--|---|---|-----------------------|------------------|------------------|
| | на начало анализируемого периода (31.12.2017) | на конец анализируемого периода (31.12.2019) | на 31.12.2017 | на 31.12.2018 | на 31.12.2019 |
| СОС ₁ (рассчитан без учета долгосрочных и краткосрочных пассивов) | -1 113 227 | -2 211 669 | -1 124 715 | -1 546 766 | -2 284 947 |
| СОС ₂ (рассчитан с учетом долгосрочных пассивов; фактически равен чистому оборотному капиталу, Net Working Capital) | -6 211 | 11 822 | -17 699 | -147 290 | -61 456 |
| СОС ₃ (рассчитанные с учетом как долгосрочных пассивов, так и краткосрочной задолженности по кредитам и займам) | 240 895 | 440 831 | +229 407 | +179 094 | +367 553 |

При этом нужно обратить внимание, что два из трех показателей покрытия собственными оборотными средствами запасов за весь анализируемый период ухудшили свои значения.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами по состоянию на 31.12.2019 составил -4,49, что незначительно (на 0,04) больше, чем на начало анализируемого периода (31.12.2017). По состоянию на 31.12.2019 значение коэффициента не удовлетворяет нормативному и находится в области критических значений. Значения коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами в течение всего рассматриваемого периода не укладывались в установленный норматив.

На последний день анализируемого периода (31.12.2019) коэффициент текущей ликвидности имеет значение ниже нормы (1,02 против нормативного значения 1,7). При этом следует отметить имевшую место положительную динамику – в течение анализируемого периода (с 31.12.2017 по 31.12.2019) коэффициент вырос на 0,04. Второй коэффициент ликвидности, характеризующий способность организации погасить всю или часть краткосрочной задолженности за счет денежных средств и краткосрочных финансовых вложений, имеет значение, соответствующее допустимому (0,17). При этом в течение анализируемого периода (с 31 декабря 2017 г. по 31 декабря 2019 г.) имело место ухудшение значения показателя – коэффициент абсолютной ликвидности снизился на -0,25.

Таблица 6 – Анализ соотношения активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения

| Активы по степени ликвидности | На конец отчетного периода, тыс. руб. | Прирост за анализ. период, % | Норм. соотношение | Пассивы по сроку погашения | На конец отчетного периода, тыс. руб. | Прирост за анализ. период, % | Излишек/недостаток платеж. средств тыс. руб., (гр.2 - гр.6) |
|--|---------------------------------------|------------------------------|-------------------|---|---------------------------------------|------------------------------|---|
| A1. Высоколиквидные активы (ден. ср-ва + краткосрочные фин. вложения) | 81 787 | -22,2 | | П1. Наиболее срочные обязательства (привлеченные средства) (текущ. кред. задолж.) | 48 592 | +13 раз | +33 195 |
| A2. Быстрореализуемые активы (краткосрочная деб. задолженность) | 336 941 | +166,2 | | П2. Среднесрочные обязательства (краткосроч. обязательства кроме текущ. кредит. задолж.) | 432 092 | +73,9 | -95 151 |
| A3. Медленно реализуемые активы (прочие оборот. активы) | 73 778 | +5,2 раза | | П3. Долгосрочные обязательства | 2 223 491 | +100,9 | -2 149 713 |
| A4. Труднореализуемые активы (внеоборотные активы) | 1 949 285 | +93,5 | | П4. Постоянные пассивы (собственный капитал) | -262 384 | -147,7 | +2 211 669 |

Из четырех соотношений, характеризующих наличие ликвидных активов у организации, выполняется только одно. Организация способна погасить наиболее срочные обязательства за счет высоколиквидных активов (денежных средств и краткосрочных финансовых вложений), которых больше на 68,3%. В соответствии с принципами оптимальной структуры активов по степени ликвидности, краткосрочной дебиторской задолженности должно быть достаточно для покрытия среднесрочных обязательств (краткосрочной задолженности за минусом текущей кредиторской задолженности). В данном случае краткосрочная дебиторская задолженность покрывает среднесрочные обязательства ООО «Дальневосточный графит» только на 78%.

2.3 Анализ структуры нематериальных активов

Нематериальные активы в бухгалтерском учете – это объекты интеллектуальной собственности, которые удовлетворяет определенным условиям признания, а также положительная деловая репутация, возникающая при приобретении предприятия как имущественного комплекса (п.п. 3, 4 ПБУ 14/2007). Нематериальные активы ООО «Дальневосточный графит» отражаются в балансе в Разделе I «Внеоборотные активы» по строке 1110 «Нематериальные активы» (см. Прил. 47).

Целью управления нематериальными активами в компании является освоения производства новых продуктов или совершенствования технологии уже существующих производства, увеличения рыночной стоимости всего предприятия, улучшения финансовых показателей деятельности, расширения рынков сбыта за счет принятия и реализации решений о приобретении и реализации определенных нематериальных активов, выбора методов их оценки, учета и амортизации.

Также определены следующие задачи управления нематериальными активами:

- защита активов;
- секьюритизация активов;
- приращение активов;
- капитализация активов;
- получение прибыли;
- обеспечение обновления активов;
- обеспечение необходимого объема и структуры активов;
- обеспечение необходимой рентабельности активов.

Непосредственно управлением нематериальными активами на предприятии занимается планово-экономический отдел, бухгалтерия.

Рассмотрим динамику и структуру нематериальных активов, динамику изменения их величины, а также движение нематериальных активов с указанием соответствующих причин по видам на ООО «Дальневосточный графит» (табл. 7).

Таблица 7 – Структура и динамика нематериальных активов в ООО «Дальневосточный графит» в 2017–2019 гг.

| Наименование | 2017 г | Удельный вес, % | 2018 г | Удельный вес, % | 2019 г | Удельный вес, % |
|----------------------|--------|-----------------|--------|-----------------|--------|-----------------|
| Промышленные образцы | 3545 | 49,5 | 600 | 53,3 | 3700 | 58,2 |
| Патенты, лицензии | 1610 | 22,5 | 700 | 25,2 | 1800 | 28,3 |
| Товарные знаки | 2000 | 28,0 | 458 | 21,6 | 860 | 13,5 |
| Всего | 7155 | 100 | 758 | 100 | 6360 | 100 |

Из данных табл. 14 видно, что в структуре нематериальных активов наибольший вес составляют права на объекты промышленной собственности (58,2%).

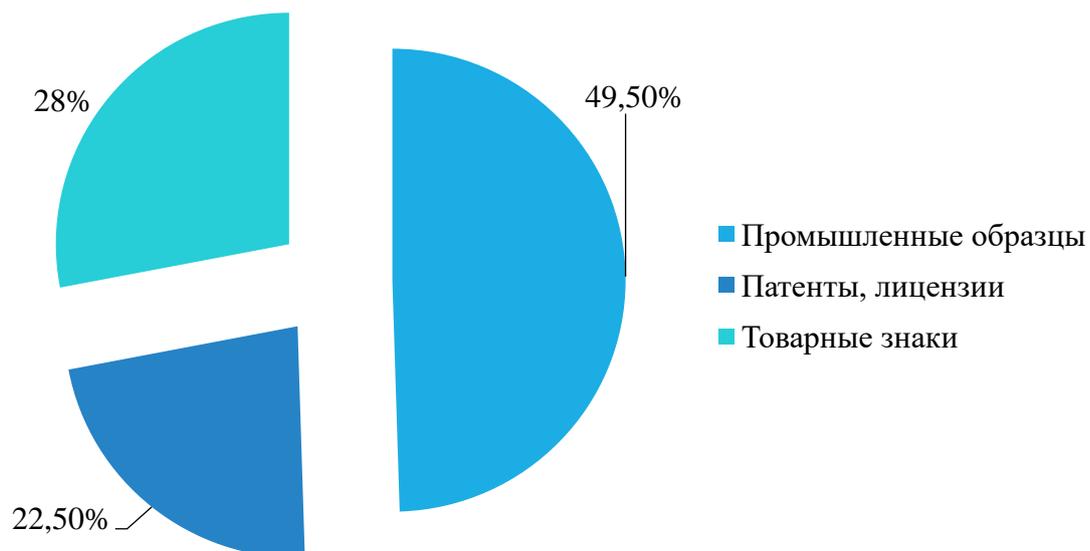


Рисунок 11 – Структура нематериальных активов в ООО
«Дальневосточный графит» в 2017 г., %

Увеличение доли объектов промышленной собственности в отчетном периоде можно оценить положительно потому, что эти вложения направлены на совершенствование качественных параметров производства и продукции.

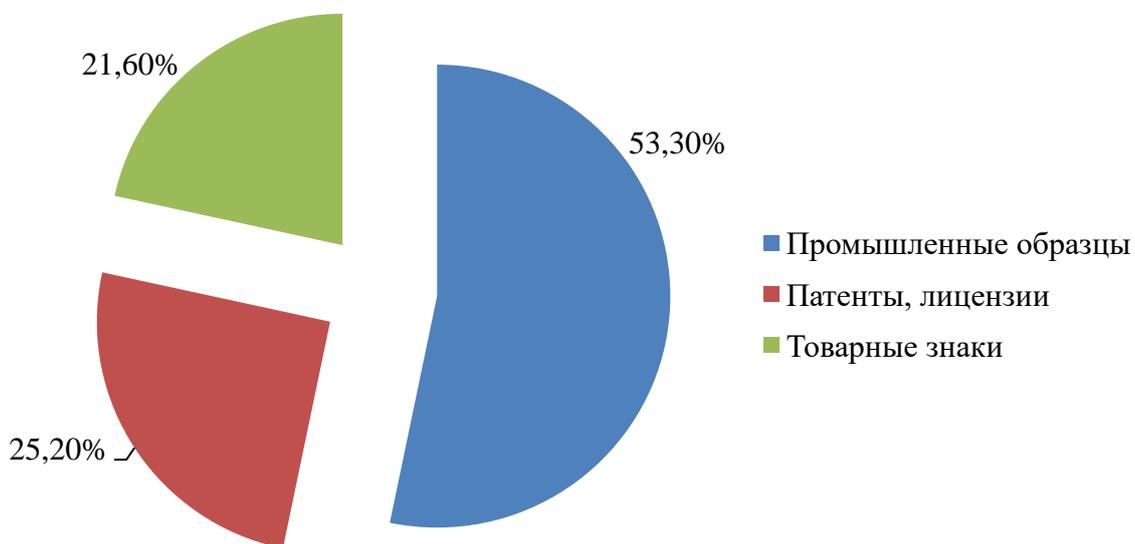


Рисунок 12 – Структура нематериальных активов в ООО
«Дальневосточный графит» в 2018 г., %

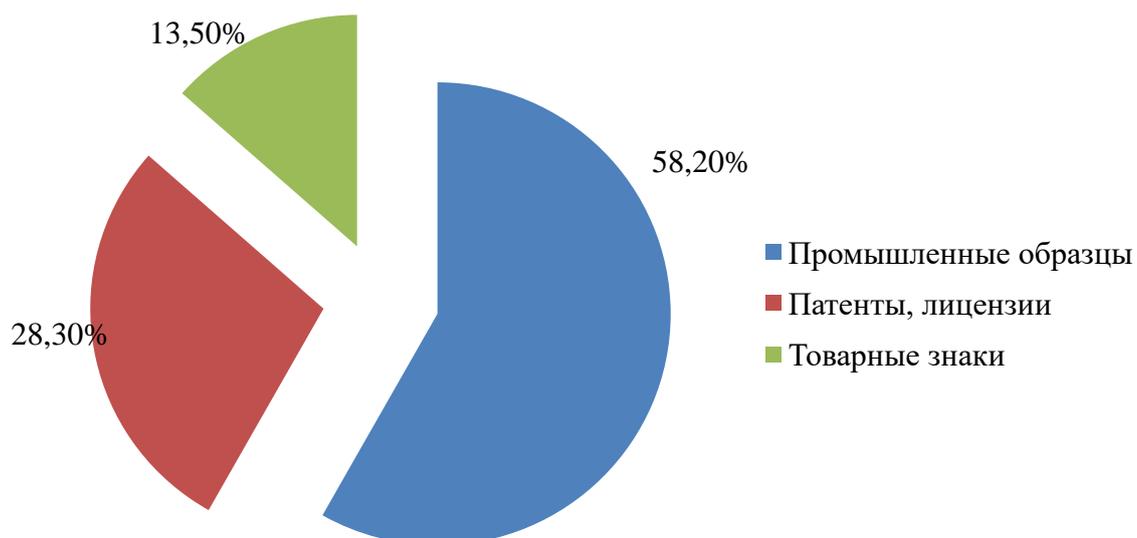


Рисунок 13 – Структура нематериальных активов в
ООО «Дальневосточный графит» в 2019 г., %

В конце каждого отчетного периода организации нужно оценить, нет ли каких-либо признаков обесценения нематериальных активов.

Проведенный анализ позволил определить то, что все этапы управления нематериальными активами в той или иной мере осуществляются на предприятии ООО «Дальневосточный графит». В целом, не обнаружено никаких проблем.

Таким образом, в ходе анализа были получены следующие показатели финансового положения организации ООО «Дальневосточный графит»:

- соответствует нормальному значению коэффициент быстрой (промежуточной) ликвидности;
- коэффициент абсолютной ликвидности соответствует нормативному значению.

Показатели финансового положения и результатов деятельности ООО «Дальневосточный графит», имеющие нормальные или близкие к нормальным значения:

- не в полной мере соблюдается нормальное соотношение активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения;

– по состоянию на 31.12.2019 г. чистые активы ООО «Дальневосточный графит» составляют отрицательную величину;

– финансовый результат от продаж за анализируемый период (с 31 декабря 2017 г. по 31 декабря 2019 г.) равен нулю.

С негативной стороны финансовое положение организации характеризуют такие показатели:

– не укладывается в нормативное значение коэффициент текущей (общей) ликвидности;

– отрицательная динамика изменения собственного капитала организации ООО «Дальневосточный графит» при том что, активы организации существенно увеличились (на 94,8%);

– неустойчивое финансовое положение по величине собственных оборотных средств.

Анализ структуры нематериальных активов ООО «Дальневосточный графит» показал, что 58,2% составляют права на объекты промышленной собственности.

В настоящее время для многих предприятий в условиях кризиса, использование инновационных методов производства является основным фактором, определяющим их конкурентное преимущество. В связи с этим, на балансе организаций возникает особый вид имущества – нематериальные активы, правильность управления которых становится одной из важнейших задач сотрудников экономической и бухгалтерской служб.

3 ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ НЕМАТЕРИАЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

3.1 Повышение эффективности управления нематериальными ресурсами

Для повышения эффективности использования нематериальных активов на предприятии, возникает объективная необходимость осуществлять постоянное управление. Управление нематериальными активами позволяет вовремя рассмотреть возникающие проблемы в части исполнения платежей со стороны дебиторов предприятия и принять необходимые меры по устранению таких ситуаций. Все это, в конечном счете, благоприятно сказывается на финансовом состоянии предприятия.

Использование на практике в экономическом обороте предприятия нематериальных активов, а также превращение их в точный механизм для оценки результатов интеллектуальной собственности, интеллектуального труда позволяет современному хозяйствующему субъекту:

- путем увеличения доли нематериальных активов в стоимости новой продукции скорректировать структуру своего производственного капитала, увеличив наукоемкость нематериальных активов, что сыграет определенную роль в повышении конкурентоспособности продукции;

- незадействованные нематериальные активы, которыми располагают многие предприятия, экономически эффективно и рационально использовать.

Сегодня задачи автоматизации процессов бюджетирования, управления финансами, управления договорами являются наиболее актуальными для многих предприятий.

Организация полного цикла управления нематериальными активами в рамках данных задач требует совместной работы как со структурированной учетной информацией (плановые суммы бюджетов, задолженность контрагентов), так и с неструктурированной (тексты договоров, скан-образы счетов на оплату). Кроме того, для организации оптимального взаимодействия большого числа сотрудников, вовлеченных в процессы, требуется использование механизмов workflow (согласования).

Как правило, системы, представленные на рынке, охватывают либо одну, либо другую области.

В результате перед руководством компаний встает вопрос комплексного решения этих задач.

Совершенствование системы управления нематериальными активами является основой для эффективной деятельности ООО «Дальграфит» и совершенствования обеспеченности потребителей в целом. В качестве предложения по совершенствованию практики управления нематериальными активами можно предложить следующее: автоматизированную информационную систему ABB Ability Ellipse EAM.

Организации используют в работе сотни, а иногда даже миллионы единиц активов, и эти активы нуждаются в более интеллектуальных методах управления. Согласно прогнозам, число подключенных устройств Интернета вещей во всем мире достигнет 125 миллиардов к 2030 году.

Управление активами предприятия (EAM) играет важнейшую роль в получении аналитической информации и обеспечении прозрачности, что необходимо для обслуживания и контроля интеллектуальных ресурсов и оборудования.

Ellipse EAM – это корпоративный онлайн-сервис для управления активами предприятия и планирования ресурсов в ресурсоемких отраслях экономики. EAM-система – это система, ориентированная на сокращение затрат, связанных с обслуживанием оборудования, и повышение производительности. EAM-системы основываются на web-технологиях.

Система класса ЕАМ включает в себя управление всем жизненным циклом оборудования, начиная с проектирования, изготовления, монтажа, сборки и последующего обслуживания, сервисных и профилактических работ, модернизации, реконструкции и списания. Также система класса ЕАМ включает в себя систему поддержки принятия решений, например, систему мониторинга эффективности работы оборудования (основанную на доступности, эффективности и качестве).

Система ЕАМ является логическим развитием компьютерных систем управления ремонтами CMMS. Программный комплекс АBB Ability Ellipse ЕАМ (рус. АББ Абилити Эллипс ЕАМ) от компании АBB позволяет управлять всем жизненным циклом активов от проектирования до эксплуатации и утилизации. Решение содержит развитые функции планирования, сопровождения и контроля работ по техническому обслуживанию. В сервис Ellipse ЕАМ интегрированы инструменты для балансировки использования и повышения доступности оборудования и с уменьшением затрат на поддержку активов.

Таблица 8 – Управление активами предприятия

| Показатель | Описание |
|---|--|
| Максимально эффективное использование активов | Сбор данных с устройств IoT в режиме реального времени и оптимизация доступности, надежности и срока службы активов с использованием инструментов диагностики и анализа. |
| Управление активами и инфраструктурой с высокой степенью износа | Продление срока службы оборудования благодаря оптимизации стратегии техобслуживания. Встраивание управления рисками в бизнес-процессы и повышение рентабельности. |
| Улучшенное управление техобслуживанием | Усовершенствованные процедуры техобслуживания оборудования за счет использования IoT и ИИ. Мониторинг и отслеживаемость для соблюдения неуклонно растущих требований к состоянию, безопасности и окружающей среде. |
| Консолидация рабочих приложений | Создание единой технологической системы для управления практически всеми типами активов. Унификация и стандартизация процессов для работы с разнообразными активами в масштабах всего предприятия. |

Управление активами предприятия (ЕАМ) включает в себя комбинацию программного обеспечения, систем и услуг, которые используются в организации для контроля и оптимизации физических, технологических и человеческих ресурсов во всех подразделениях и географических расположениях.

Таблица 9 – Возможности системы ЕАМ

| Возможности | Описание |
|---|--|
| <p>IDC MarketScape</p>  | <p>Аналитический отчет IDC позиционирует IBM как мирового лидера в сфере решений SaaS и облачных решений для управления активами предприятия (ЕАМ) в большом масштабе. Решение проблем до их возникновения с помощью профилактического обслуживания Программное обеспечение для профилактического обслуживания помогает обеспечить стабильную работу предприятия за счет обслуживания оборудования, соблюдения гарантийных обязательств и опережающего решения проблем, которые могут оказать влияние на производственный процесс.</p> |
| <p>Централизация информации о ресурсах с помощью CMMS</p>  | <p>Компьютеризированные системы управления техобслуживанием (CMMS) позволяют узнать, где находится актив, что для него требуется, кто с ним должен работать и когда. В результате обеспечивается автоматизация, доступность и контролируемость процесса управления наиболее важными активами.</p> |
| <p>Умный мониторинг ресурсов</p>  | <p>Удаленный мониторинг важнейших ресурсов и процессов с помощью ИИ в масштабах предприятия. Объединение данных об операционном состоянии ИТ-информации и параметров процессов из разных хранилищ для получения более объемного представления о производительности, сокращения количества тревог и формирования более точной картины происходящего.</p> |

Системы ЕАМ (Enterprise Asset Management, управление фондами и активами предприятия) позволяют сократить простои оборудования, затраты на техническое обслуживание, ремонты и материально-техническое снабжение.

ЕАМ-системы позволяют согласованно управлять следующими

процессами для управления производственными активами предприятия:

Оптимизация операций с помощью IBM Maximo Application Suite.

IBM Maximo® Application Suite помогает повысить отказоустойчивость и надежность за счет обслуживания активов по состоянию.

Благодаря расширенному доступу к приложениям CMMS, EAM и ПО для управления производительностью активов ваши команды смогут унифицировать операции и обеспечить бесперебойность бизнеса даже в быстро меняющихся условиях. Основные возможности и преимущества Maximo Application Suite представлены на рис. 14 и табл. 10.

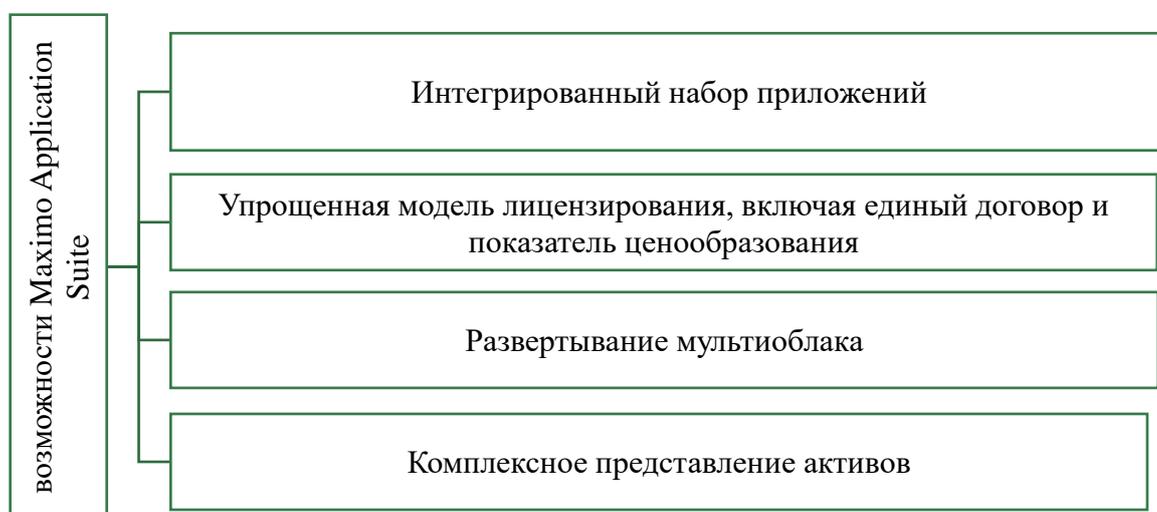


Рисунок 14 – Основные возможности Maximo Application Suite

Таблица 10 – Основные преимущества Maximo Manage

| Преимущества | Описание |
|---|--|
| Сокращение простоев и затрат | Оптимизация процессов управления активами и их обслуживания для повышения эффективности работы |
| Встроенные отраслевые знания | Передовые модели данных и рабочие процессы для ускорения трансформации отрасли |
| Унификация процессов управления активами | Рабочие пространства на основе ролей помогают подразделениям организации сосредоточиться на критически важных задачах и данных |
| Продление срока службы активов | Финансовая аналитика и анализ производительности для повышения отдачи от активов |
| Оптимизация рабочих процессов техобслуживания | Воспользуйтесь профилактическим и директивным подходами для перехода к опережающему техобслуживанию |

Техническое обслуживание и ремонт (ТОиР) и вспомогательные процессы для обеспечения процессов ТОиР представлено схематично на рисунке 15.



Рисунок 15 – Техническое обслуживание и ремонт (ТОиР) и вспомогательные процессы для обеспечения процессов ТОиР

В результате внедрения ЕАМ-систем на первом этапе решаются следующие базовые задачи:

- выполняется инвентаризация активов, фондов, складских запасов, техники, инструментов и упорядочивается их учет формируется библиотека типовых работ с указанием потребностей в определенных материалах, людских ресурсах, необходимости выполнения тех или иных операций, связанных с повышенной опасностью или отключением оборудования упорядочивается деятельность по регулярным осмотрам, текущему планированию ремонтных работ и управлению ресурсами автоматизируется процесс определения потребностей в запасных частях, инструментах и материалах;

- обеспечивается прозрачное обоснование стоимости работ и потребности в ресурсах, облегчающее получение средств.

По мере накопления статистической информации, формируемой при решении базовых задач, система позволяет с возрастающей точностью осуществлять стратегическое планирование ремонтов и решать задачи более высокого уровня: планировать профилактические работы, исходя из накопленной статистики износа и отказов оборудования, обеспечивая опережающее устранение неисправностей «передвигать» и объединять работы, сокращая время простоев ремонтируемых активов сократить складские запасы стратегически планировать работы и закупочную деятельность, сокращая время простоя ресурсов (людей и техники) и добиваясь выгодных ценовых предложений за счет консолидации закупок принимать обоснованные стратегические решения при планировании приобретения и списания активов.

Также в системе Абилити Эллипс ЕАМ поддерживаются функции управления цепочкой снабжения, благодаря которым обеспечивается планирование спроса на материалы и ЗИП, ориентированное на обеспечение доступности деталей.

Программное обеспечение Ellipse ЕАМ направлена на достижение следующих полезных эффектов:

- повышение производительности и оборачиваемости активов;
- снижение расходов на эксплуатацию и ТОиР;
- повышение точности планирования технического обслуживания;
- соблюдение стандартов, обеспечение проверок и освидетельствований;
- анализ производительности и эффективности с отслеживанием ключевых показателей эффективности (КПЭ, КРІ);
- обеспечение доступности и прозрачности цепочки поставок.

Ellipse ЕАМ поддерживает подход для сложных ресурсоёмких отраслей. Система обладает настраиваемой функциональностью. Допускается использование как на ресурсах предприятия, так и в виде облачного сервиса. Система методически соответствует нормам стандарта ISO 55000 Asset management. К автоматизированной информационной

системе Ellipse EAM будут иметь доступ только сотрудники финансового отдела, для информационно – аналитической поддержки повседневной деятельности.

Методология EAM дает возможность за счет применения информационных технологий, не прибегая к закупкам нового оборудования, увеличить производственную мощность предприятия.

EAM-системы позволяют согласованно управлять такими процессами как:

- ТОиР — техническое обслуживание и ремонт;
- МТС — материально-техническое снабжение;
- ТОиР — управление складскими запасами (запчасти для);
- в области ТОиР и МТС — управление финансами, персоналом и документами.

EAM-системы появились из CMMS-систем (систем управления ремонтами). Сейчас модули EAM являются составляющими крупных пакетов управленческого программного обеспечения, таких как ERP-систем (IFS Applications, Oracle E-Business Suite, Галактика ERP и др.).

Каждому EAM-объекту любого уровня присваивается карточка-паспорт, которая учитывает десятки административных, технических и экономических параметров оборудования. Каждая такая карточка-паспорт оборудования может иметь связь с корпоративной СУБД для передачи данных.

Задачи и функции.

Фактически, задачей EAM-системы является оказание помощи руководству предприятия в поиске оптимального соотношения между затратами на изменение и ремонт производственных фондов — и потерями, которые могут возникнуть вследствие внеплановой остановки производства. В то же время EAM-системы призваны решать четыре основные задачи управления:

Управление финансами.

Управление материально-техническим обеспечением (materials management) — подходящие модули обычно объединяются с системами управления закупками, дают возможность автоматически регистрировать поступление комплектующих и деталей на склад, контролируют заказы на доставку;

Управление кадрами (HRMS).

Управление активами (asset management) — полное описание активов, предупредительный ремонт, руководство запросами на обслуживание, составление расписания и смет на работы.

Функциями EAM-системы являются:

Формирование целостной базы оборудования и нормативно-справочной информации по его обслуживанию;

Составление плана мероприятий по техническому обслуживанию и ремонтам оборудования (ТОРО);

Организация заявочной компании;

Наблюдение за процессами обслуживания и ремонта оборудования;

Контроль реальных затрат в разрезе объектов и мероприятий;

Фиксация главных технологических подходов в работе оборудования (выходы из строя, простои);

Прорабатывание требующихся мероприятий по обслуживанию на базе данных АСУТП;

Обеспечение передачи необходимой информации в ERP;

Проведение оценки информации по ТОРО и организация корпоративной отчетности.

EAM-системы являются одной из составляющих комплексных корпоративных информационных систем и дают возможность:

- сократить производственные расходы и стоимость владения главными производственными фондами;
- увеличить их окупаемость;

- повысить результативность планирования ремонтов;
- гарантировать действенность и безопасность производства.

Все более расширяющийся круг компаний и организаций в российской нефтегазовой отрасли, проявляющих интерес к развитию систем управления ТОРО на базе современных информационных технологий, объясняется тем, что доля операционных затрат на ТОРО в общей структуре себестоимости добычи может достигать 25-30 %.

Поэтому даже относительно небольшое в процентном отношении снижение затрат, может существенно улучшить общие показатели эффективности предприятия. Обычный, практически типовой, набор задач ТОРО включает:

- оперативный производственный учет наличия оборудования в местах как эксплуатации, так и ремонта или временного хранения;
- сбор, обработку и хранение сведений о техническом состоянии оборудования, получаемых как средствами инструментальной диагностики, так и в результате визуальных наблюдений за работой оборудования;
- регистрацию всех событий, связанных с нарушениями или отклонениями от нормальных режимов работы оборудования, планирование и организацию ремонтно-восстановительных мероприятий по устранению нарушений, отказов или аварий; планирование мероприятий, направленных на предупреждение отказов в работе оборудования (планово-предупредительные ТОРО);
- оперативное управление процессами ТОРО, выполняемыми как внешними сервисными организациями, так и собственными ремонтными подразделениями; годовое планирование ТОРО и оценку потребности в ресурсах, необходимых для ремонтно-эксплуатационных нужд.

К числу положительных сторон ЕАМ относится:

- сокращение трудоемкости процессов управления главными фондами;
- увеличение показателя готовности оборудования, повышение срока

его работы;

- обеспечение совместного планирования ремонтов оборудования и уменьшение времени их проведения;

- увеличение продуктивности работы ремонтного персонала;

- сокращение объема складских запасов ТМЦ и оптимизация расходов на выполнение заявочной компании,

- способность оценить расходы и эффективность деятельности подразделений по обеспечению работоспособности оборудования.

- методология управления, с помощью которой можно повысить производственную мощность предприятия используя только ИТ, без приобретения нового оборудования.

Таким образом, использование ЕАМ-систем позволяет сократить время простаивания, уменьшаются затраты на техобслуживание оборудования, и эксплуатация базовых средств становится наиболее эффективной.

Главные требования к ЕАМ-системе

- детальное изображение активов, основываясь на иерархической модели оборудования, выполнение подробного долговременного графика сервиса оборудования, создание списка деталей, которые необходимы для планового и непланового производственного ремонта;

- руководство персоналом, с помощью которого можно назначать персонал на работы по обслуживанию в соответствии с его квалификацией;

- проработка статистики производительности и качества оборудования;

- электронный мониторинг главного оборудования;

- приобретение необходимых комплектующих;

- осуществление политики предупредительного обслуживания (Preventive, predictive maintenance) и политики обслуживания, которое основано на распределенной надежности (reliability-centered maintenance, RCM);

- контроль и списывание серийных номеров отдельного оборудования;

- сервисное обслуживание оборудования по вызову и на месте, приготовление наряд-заказов;
- оценка финансового состояния на основании полного контроля расходов на обслуживание оборудования;
- монтаж и управление проектом строительства;
- обслуживание с учетом предоставления гарантии;
- отдельный контроль главных и оборотных видов активов.

3.2 Экономический эффект от внедрения автоматизированной информационной системы

Экономический эффект от внедрения автоматизированной информационной системы будет получен в будущем при полном ее использовании. Рассмотрим перечень оборудования до и после внедрения Ellipse EAM и стоимость затрат на приобретение оборудования (табл. 11).

Таблица 11 – Перечень оборудования и стоимость затрат для приобретения и внедрения Ellipse EAM

| Показатель | Оборудование до внедрения АИС | Оборудование после внедрения АИС | Оборудование, необходимое для внедрения АИС | Кол-во единицы оборудования, шт. | Стоимость единицы оборудования, р. | Общая стоимость оборудования, р. |
|--------------------------|--|--|---|----------------------------------|------------------------------------|----------------------------------|
| Рабочее место сотрудника | Все ПК обеспечены оборудованием для выхода в интернет. | Все ПК обеспечены оборудованием для выхода в интернет. | - | - | - | - |

| | | | | | | |
|------------------------------|----|------------|--------------|---|-----------|-----------|
| Рабочее место администратора | | ПК | ПК | 1 | 450 00 | 450 00 |
| Рабочее место администратора | | ПК | ПК | 1 | 300 00 | 300 00 |
| Интернет | | Кабель(5м) | Кабель (5 м) | 1 | 250 0 | 250 0 |
| ИТОГО | ПК | ПК, кабель | ПК, кабель | 2 | 775 00 | 775 00 |

В сфере кадрового обеспечения для улучшения работы с системой Ellipse EAM в структурное подразделение ООО «Дальграфит» необходимо ввести должность «Администратор базы данных». Основной задачей администратора базы данных будет являться поддержание в актуальном рабочем состоянии полного объема информации, а также защита информации от несанкционированного доступа.

В таблице 8 приведены данные о том оборудовании, которое ранее использовалось в ООО «Дальграфит» до внедрения Ellipse EAM и перечень нового оборудования, которое необходимо закупить для внедрения Ellipse EAM, а также различие между оборудованием, которое ранее использовалось и новым оборудованием в количественном составе этого оборудования. Стоимость затрат рассчитывается исходя из числа рабочих мест, где необходимо установить информационную систему.

Для обеспечения работы в виде локальной сети «Ellipse EAM» необходимо установить на ПК администратора базы данных, а остальные сотрудники к «Ellipse EAM» будут иметь доступ через клиент-сервер. Из таблицы видно, что стоимость оборудования составит 77500 р. Технические характеристики компьютера должны соответствовать требованиям разработчиков системы. Рассмотрим состав ответственных за управление

активами на ООО «Дальграфит» до и после внедрения системы «Ellipse EAM» (табл. 12).

Таблица 12 – Состав ответственных до и после внедрения системы «Ellipse EAM»

| Должность | Количество штатных единиц | | |
|---------------------------|---------------------------|---------------------|----------|
| | До внедрения АИС | После внедрения АИС | Различия |
| Ведущий специалист | 5 | 5 | - |
| Главный специалист | 1 | 1 | - |
| Инспектор | 1 | 1 | - |
| Бухгалтер | 1 | 1 | - |
| Экономист | 1 | 1 | - |
| Администратор базы данных | 0 | 1 | 1 |
| Итого | 9 | 10 | + 1 ед. |

Состав сотрудников после внедрения системы увеличится на 1 штатную единицу, с введением должности администратора базы данных.

Процедура регистрации сотрудников, занимающихся учетом нематериальных активов в системе, выдачу логинов и паролей будет выполнять администратор. Система обеспечения безопасности построена на базе современных решений. В системе реализованы особые механизмы хранения и проверки паролей, обеспечивающие повышенную безопасность. При установке и смене пароля, новый пароль шифруется и кодируется необратимыми алгоритмами (без возможности восстановления исходного пароля), что гарантирует полную секретность паролей пользователей, и, в частности, пароля администратора базы данных.

Благодаря внедрению системы, появится возможность увеличить количество свободного времени, которое сотрудники могут потратить на решение других важнейших задач, связанных с обслуживанием физических и юридических лиц.

Эффект от использования «Ellipse EAM» представлен на рисунке 16.

Введение данной системы в ООО «Дальграфит» позволит образовать весьма точный и эффективный учет нематериальных активов, а также повысить эффективность управления активами.

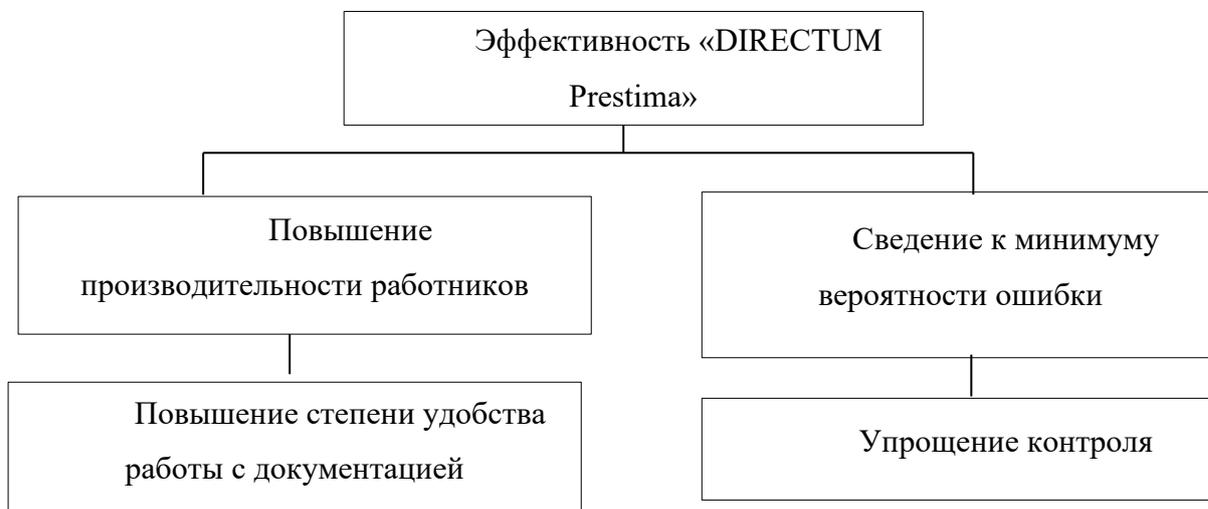


Рисунок 16 – Эффект от использования «Ellipse EAM»

Для максимальной эффективности внедрения автоматизированной информационной системы со стороны Заказчика требуется выполнение следующих действий:

- назначить ответственное лицо за проведение всех операций по внедрению системы;
- определить перечень специалистов, задействованных во внедрении, перечень рабочих мест, на которые будет установлена система, определить компьютер сервера (может быть одним из компьютеров с клиентскими местами);
- обеспечить стабильное функционирование локальной сети между компьютером сервера и компьютерами с клиентскими местами, стабильное функционирование системного программного обеспечения на всех задействованных компьютерах, провести антивирусную профилактику;
- выпустить нормативные документы на запуск системы в эксплуатацию.

Экономический результат от системы автоматизации процесса учета

активами возникает из составляющих:

- обслуживание большего числа населения;
- уменьшение нематериальных активов;
- снижение трудовых показателей.

Произведем расчет трудовых затрат по основному и проектируемому варианту. Объем работы по основному варианту измеряется количеством информации, которую должен обработать специалист. Норма выработки показывает, сколько специалист может обработать информации при выполнении работы вручную в виде документов за один час. В данном случае норма выработки в час составляет три документа.

Трудоемкость (Тд) определяется делением объема работы на норму выработки.

$$Тд^B=150/3=50 \text{ час.}$$

За 50 часов сотрудник обработает 150 документов.

Норма выработки по проектируемому варианту покажет, сколько сотрудник обработает документов с использованием «Ellipse EAM» за один час. Норма выработки в час составляет 15 документов.

Трудоемкость (Тд) определяется делением объема работы на норму выработки:

$$Тд^П=150/15=10 \text{ час.}$$

Показатель снижения трудовых затрат(ΔТ):

$$\Delta T=50-10=40 \text{ час.}$$

Коэффициент снижения трудовых затрат (Кс):

$$Кс=40:50*100\%=80\%$$

Проанализировав полученные показатели, можно говорить об эффективности мероприятия, так как при использовании «Ellipse EAM» снижается трудоемкость выполняемой работы на 40 часов. Следовательно, внедрение автоматизированной информационной системы «Ellipse EAM» является очень выгодным для специалистов.

Основными факторами, определяющими эффективность внедрения автоматизированной информационной системы «Ellipse EAM» являются:

- повышение качества управления процессом работы;
- снижение трудоемкости и увеличение производительности труда;
- оптимизация показателей производственной деятельности;
- высокое качество работы.

Рассмотрим сравнительную характеристику показателей трудоемкости до и после внедрения системы (табл. 13).

Таблица 13 – Сравнительная характеристика показателей трудоемкости

| Показатель | Значение до внедрения «Ellipse EAM» | Значение после внедрения «Ellipse EAM» |
|--|-------------------------------------|--|
| Количество работников | 5 человек | 3 человека |
| Срок проведения работы по учету нематериальных активов | 6 мес. | 2 мес. |

До внедрения автоматизированной информационной системы выполняли 5 работников в течение 6 месяцев, из-за большой нагрузки работникам начислялась надбавка в сумме 20 000 р. С использованием системы проводить работу можно будет трем сотрудникам за 2 месяца, т.к. все действия процесса автоматизированы. Рассмотрим план расходов на заработную плату труда сотрудников до и после внедрения системы (табл. 14).

Таблица 14 – План расходов на заработную плату труда сотрудников

| Показатель | Должность | Оклад на 1 чел. (р.) | Кол-во чел. | Срок проведения работы (мес.) | Общая сумма с учетом трудозатрат (р.) |
|------------|---------------------------|----------------------|-------------|-------------------------------|---------------------------------------|
| До | Ведущий специалист | 20 000 | 5 | 6 | 600 000 |
| После | Администратор базы данных | 25 000 | 3 | 2 | 150 000 |

Согласно представленным в таблицах данным, можно говорить об эффективности внедрения системы, так как при использовании системы снижается трудоемкость выполняемой работы на 40 часов, и позволяет сэкономить на заработной плате сотрудникам – 225 000 р. Составим сравнительную характеристику показателей эффективности до и после внедрения системы «Ellipse EAM» (табл. 15).

Таблица 15 – Сравнительная характеристика показателей эффективности до и после внедрения «Ellipse EAM»

| Показатель | До внедрения « Ellipse EAM « | После внедрения « Ellipse EAM « |
|--|------------------------------|---------------------------------|
| Количество сотрудников | 9 | 10 |
| Количество сотрудников, занимающихся учетом нематериальных активов | 5 | 3 |
| Срок проведения работы (мес.) | 6 | 2 |
| Трудоемкость работы (час.) (из расчета 150 документов) | 50 | 10 |
| Расходы на з/п труда сотрудникам, занимающихся учетом нематериальных активов | 600 000 | 150 000 |

Рассматривать автоматизированные информационные системы необходимо как средство, направленное на наиболее полное, качественное и эффективное решение задач в области управления активами.

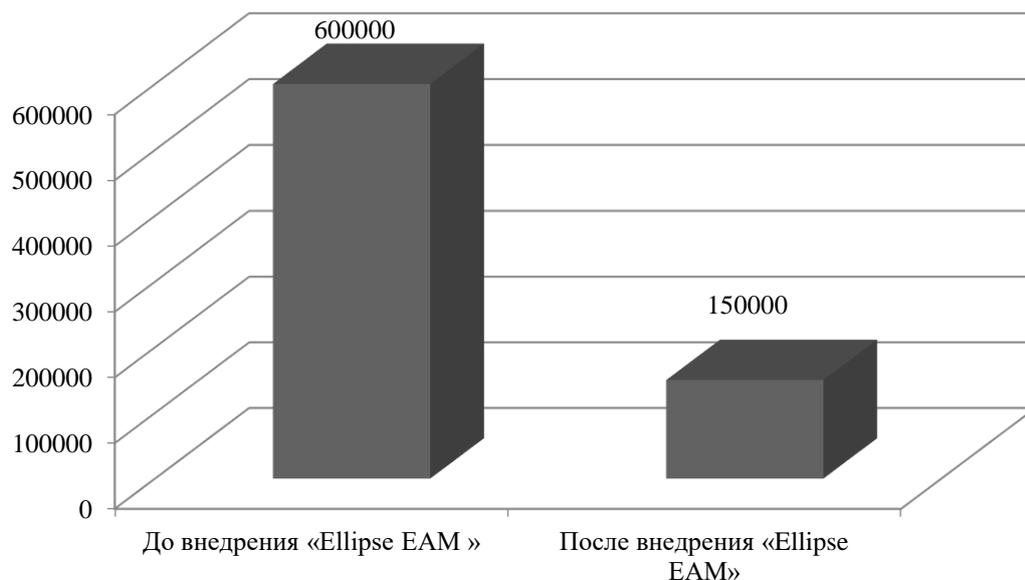


Рисунок 17 – Динамика расходов на з/п труда сотрудникам, занимающихся учетом нематериальных активов, руб.

В ходе выполнения были решены следующие задачи:

- проведен анализ деятельности ООО «Дальграфит», включая управление активами;
- разработан и обоснован проект автоматизации процесса учета нематериальных активов;
- произведена экономическая эффективность.

Таким образом, ООО «Дальграфит», необходимо внести в штатное расписание 1 единицу и организовать рабочее место для администратора базы данных, и внедрить автоматизированную информационную систему по учету нематериальных активов.

Таким образом, управление активами в системе экономической безопасности предприятия ООО «Дальграфит» может значительно снизить экономические риски, укрепить финансовую устойчивость организации и повысить ее деловую активность.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В представленной работе посвященной теме «Нематериальные ресурсы в строительстве (на примере строительства ГОК «Дальграфит»), нематериальные ресурсы рассматриваются – как важнейший инструмент, способствующий экономическому росту в условиях трансформации экономики и достижению компаниями конкурентных преимуществ. Поэтому проблемы нематериальных ресурсов в строительстве имеют системный характер. Структурно работа состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников и приложений.

При решении первой задачи «исследование теоретических основ нематериальных ресурсов» установлено, что нематериальный актив в строительстве – как важнейший инструмент, способствует экономическому росту в условиях трансформации экономики и достижению строительными компаниями конкурентных преимуществ. Проводится анализ понятия «нематериальные активы», приводится перечень нематериальных ресурсов и нематериальных активов, отмечается важность закрепления нематериальных активов за их создателем, что позволяет создать монополию на применение новых знаний. Рассмотрены подходы к организации обмена

нематериальными активами с участием государства (информационный, функциональный, системный, ситуационный, концептуальный). Систематизированы основные принципы и подходы к организации инновационного взаимодействия и форм обмена нематериальными активами с участием государства, позволяющие интенсифицировать процессы инновационного развития Российской Федерации. Рассмотрена степень влияния внешних воздействий на управление взаимодействием и формами обмена нематериальными активами с участием государства. Отмечается, что государственное регулирование инновационной деятельности влияет не только непосредственно на управление взаимодействием и формами обмена нематериальными активами с участием государства, но и на состояние других составляющих внешней среды.

В настоящее время имеются существенные различия в понимании сущности, классификации и условиях принятия к учету объектов нематериальных активов в российских стандартах учета и международных стандартах финансовой отчетности. Отмечается, что в отчетности российских компаний остается непризнанным целый класс нематериальных активов (стоимость лицензий, франшиз, импортных и иных квот), способных приносить очевидные экономические выгоды.

В российском ПБУ 14/2007 понятие нематериального актива раскрыто через условия его признания, тогда как в МСФО (IAS) 38 дано конкретное определение: нематериальный актив – это «идентифицируемый немонетарный актив, не имеющий физической формы». Несмотря на то, что основные положения ПБУ 14/2007 и МСФО (IAS) 38 о признании нематериальных активов совпадают, некоторые из критериев отличаются как содержанием, так и формой. Если в российском стандарте приведены семь условий признания нематериального актива, то в МСФО (IAS) 38 данные условия разбиты на три стадии признания.

Во-первых, объект должен соответствовать определению актива: быть идентифицируемым, находиться в сфере контроля организации и иметь

способность приносить ей в будущем экономические выгоды.

Во-вторых, данный актив должен удовлетворять признакам нематериального актива, изложенным в его определении: носить немонетарный характер и не иметь материально-вещественной формы.

В-третьих, вероятность приносимых им экономических выгод должна быть высока, а себестоимость – надежно оценена.

Российская практика в части учета нематериальных активов и деловой репутации медленно, но последовательно сближается с международными нормами. Несмотря на некоторые отличия и неточности, в целом, понимание нематериального актива и «гудвилла» в РСБУ совпадает с определением данных категорий в МСФО. Однако, несмотря на общий тренд движения РСБУ в сторону МСФО, в российском учете существует ряд недостатков, которые не позволяют отечественным компаниям отразить у себя на балансе весь спектр неосязаемых конкурентных преимуществ, представленных нематериальными активами. По экспертным оценкам, от 20% до 100% нематериальных активов, участвующих в повседневной деятельности российских организаций, не показаны у них в отчетности.

Отсутствие в российских стандартах взвешенного подхода в отношении учета нематериальных активов, создаваемых самой организацией, приводит к занижению стоимости активов в части результатов научных исследований и разработок (НИОКР). В худшем случае, отечественные компании вообще не учитывают данные нематериальные активы, списывая расходы на их проведение на финансовый результат в уменьшение прибыли тех периодов, когда они были понесены. В отчетности российских компаний остается непризнанным целый класс нематериальных активов, способных приносить очевидные экономические выгоды. На расходы будущих периодов относятся стоимость лицензий, франшиз, импортных и иных квот и т. п., так как они не являются объектом исключительных прав для организации, которая их приобрела.

При решении второй задачи «анализ производственной деятельности и

экономических показателей ООО «Дальграфит»» установлено, что в структуре нематериальных активов строительного предприятия ООО «Дальграфит» наибольший вес составляют права на объекты промышленной собственности (58,2%). Увеличение доли этого вида активов в отчетном периоде можно оценить положительно потому, что эти вложения направлены на совершенствование качественных параметров производства и продукции.

В условиях информационной и интеллектуальной революции структура компаний постепенно меняется, преимущество получают нематериальные ресурсы. Генерация дополнительной прибыли, снижение затрат, поддержание хорошей репутации – являются одними из экономических выгод внедрения нематериальных активов на современном предприятии.

На отечественных предприятиях существуют определенные проблемы, связанные с использованием нематериальных активов: в первую очередь, недостаточное финансирование, как следствие, разбалансированность структуры материальных и нематериальных активов; недостаточное понимание роли нематериальных активов руководителями; несовершенство законодательной базы и учета нематериальных активов.

Выходом из такой ситуации может быть кардинальное изменение устаревших методов функционирования предприятий, основанных на индустриальных принципах, и постепенный переход предприятий на инновационное развитие с отводом преобладающей роли нематериальным активам.

При решении третьей задачи «разработка предложений по совершенствованию системы управления нематериальными ресурсами в строительстве ГОК «Дальграфит»» разработаны мероприятия по совершенствованию системы управления нематериальными ресурсами в строительстве ГОК «Дальграфит».

Наличие устаревших систем, разрозненность данных и подходов часто ведет к тому, что бригады техобслуживания не получают необходимой

прозрачности операций. Все чаще лидеры отрасли применяют технологии ИИ и Интернета вещей для повышения эффективности прогнозирования и устранения неполадок. Средства IBM Maximo Asset Monitor для дистанционного мониторинга с поддержкой ИИ в масштабе предприятия помогут сократить число предупреждений и повысить их полезность, а также дают более глубокое понимание причин неполадок. Исключение сбоев в технологических процессах позволяет увеличить время бесперебойной работы, оптимизировать срок службы активов и обеспечить разумный мониторинг.

Совершенствование системы управления нематериальными активами является основой для эффективной деятельности ООО «Дальграфит» и совершенствования обеспеченности потребителей в целом. В качестве предложения по совершенствованию практики управления нематериальными активами можно предложить следующее: автоматизированную информационную систему ABB Ability Ellipse EAM.

ABB Ability Ellipse EAM — это решение для дистанционного мониторинга активов с применением ИИ в масштабах предприятия, помогающее руководителям подразделений обслуживания и эксплуатации оптимизировать эффективность работы за счет сокращения числа предупреждений и повышения их точности, а также четкого понимания причин неполадок.

Основные возможности Asset Monitor

- настраиваемые сводные панели, предупреждения и аналитические функции;
- точное представление об операциях в масштабах предприятия;
- процесс по получению полного контроля над инцидентами;
- автоматическое создание заказов на выполнение работ;
- быстрая интеграция данных;
- фильтрация данных и управление ими по иерархическому принципу.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 38 «Нематериальные активы» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 28.12.2015 № 217н) (ред. от 01.01.2019) // СПС «КонсультантПлюс».

2. Нематериальные активы: Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 38: приказ Минфина РФ от 25.11.2011 № 160н. // СПС «КонсультантПлюс».

3. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12.12.1993 г. (ред. от 01.07.2020 г.) // СПС «КонсультантПлюс».

4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 г. № 230-ФЗ (ред. от 18.07.2019) // СПС «КонсультантПлюс».

5. Бюджетный кодекс Российской Федерации : ФЗ РФ от 31.07.1998 г. № 145-ФЗ (ред. от 02.08.2019) // СПС «КонсультантПлюс».

6. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая: ФЗ РФ от 31.07.1998 г. № 146-ФЗ (ред. от 06.06.2019) // СПС «КонсультантПлюс».

7. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет

нематериальных активов» (ПБУ 14/2007): приказ Минфина России от 27.12.2007 N 153н (ред. от 16.05.2016) // СПС «КонсультантПлюс».

8. Об утверждении федерального стандарта бухгалтерского учета государственных финансов «Нематериальные активы» : приказ Минфина России от 15.11.2019 № 181н. // СПС «КонсультантПлюс».

9. Алаторцева О. А. Анализ возможностей и ограничений капитализации нематериальных активов российских предприятий / О.А. Алаторцева, Д.Н. Егорычев // Национальный исследовательский университет «МИЭТ». – 2019. – № 3 (23). – С. 6- 13.

10. Алафишвили А. Д. Нематериальные активы предприятия/ А.Д. Алафишвили, Т.Н. Батова // Международный студенческий научный вестник. – 2015. – № 1. – С. 12-16.

11. Аналитические данные / Центральный Банк РФ : офиц. сайт. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru> (дата обращения 02.11.2020).

12. Арская Е.В. Рост инновационной активности предприятия как стратегия его развития/ Е.В. Арская, М.В. Шевченко, А.С. Лысых // Белгородский экономический вестник. – 2017. – № 3 (87). – С. 27-31

13. Бабкина Ю.К. Нематериальные активы: основные аспекты учета, аудита и налогообложения / Ю.К. Бабкина // В сборнике: Международная научно-техническая конференция молодых ученых. – Белгород, 2020. – С. 4551-4554.

14. Брянцева Т.А. К вопросу о внутреннем контроле инновационной деятельности/ Т.А. Брянцева, М.В. Шевченко // Белгородский экономический вестник. 2016. № 1 (81). С. 57-62.

15. Бутюгина А.А. Автоматизация бюджетирования с использованием прикладного решения «1С:ERP Управление предприятием 2»/ А.А. Бутюгина, С.Н. Никулина, Е.Е. Горбунова // Актуальные вопросы современной экономики. – 2019. – № 6-1. – С. 242-249.

16. Великова Е.Е. Налогообложение нематериальных активов в условиях цифровой экономики/ Е.Е. Великова, Н.А. Пушкарева // Налоги и

финансы. – 2016. – №2. – С.41-47.

17. Гордиенко М.В. Современные аспекты учета нематериальных активов предприятий / М.В. Гордиенко // В сборнике: Приоритетные направления инновационной деятельности в промышленности. сборник научных статей по итогам девятой международной научной конференции. – Казань, 2020. – С. 70-73.

18. Гривас Н.В. Информационные технологии в системе бухгалтерского учета / Н.В. Гривас // Экономико-математические методы анализа деятельности предприятий АПК: сб. трудов III Международной научно-практ. конф. / под ред. С.И. Ткачева. – Саратов: Изд-во Саратовского ГАУ, 2019. – С. 122-126.

19. Джигоев А.В. Влияние интеллектуального капитала на деятельность компаний: обзор исследований на развитых рынках/ А.В. Джигоев //Вестник Северо-Осетинского государственного университета имени К. Л. Хетагурова. – 2018. – № 4. –С. 88-91.

20. Джигоев А.В. Гудвилл: понятие, типология видов и методы оценки/ А.В. Джигоев, Л.К. Гуриева // В книге: Управление экономическими и социальными системами региона. Сборник научных трудов. Под редакцией С.Ф. Дзагоева. – Владикавказ. – 2018. – С. 159-164.

21. Джигоев А.В. Эволюция теоретических подходов к определению понятия интеллектуального капитала компании/ А.В. Джигоев //Вестник Северо-Осетинского государственного университета имени К. Л. Хетагурова. – 2019. – № 3. – С. 111- 120.

22. Евстафьев В.Ф. Проблемы управления правами Российской Федерации на результаты интеллектуальной деятельности / В.Ф. Евстафьев, Д.В. Орехов, Л.Н. Хитрова // Интеллектуальная собственность. Промышленная собственность. – 2017. – № 1. – С.17 – 22.

23. Иванов А. Е. Эволюция подходов к пониманию экономической сущности, оценке и признанию гудвилла в финансовой отчетности: гармонический этап / А.Иванов //Экономический анализ: теория и практика.

– 2015. – №38. – С. 49-64.

24. Исаева Е.О. Переоценка нематериальных активов по МСФО / Е.О. Исаева // Актуальная бухгалтерия. – 2015. – № 1. – С. 1-10.

25. Калюкина К.Е. Сравнительный анализ материальные и нематериальных активов в стоимость бизнеса / К.Е. Калюкина, А.О. Жукова // В сборнике: Актуальные проблемы экономики и управления в XXI веке. материалы VI Международной научно-практической конференции. – Новокузнецк, 2020. – С. 47-51.

26. Колосов И.И. Проблематика подбора цены нематериальных активов в сфере искусства. /И.И. Колосов // Современные научные исследования и инновации. – 2020. – № 7 (111). – С. 16-18.

27. Константинова А.Ю. Роль нематериальных активов в российских промышленных компаниях / А.Ю. Константинова // Студенческий журнал. – 2020. – № 31-2 (117). – С. 20-22.

28. Котова К.Ю. Совершенствование бухгалтерского учета нематериальных активов на законодательном уровне/ К.Ю. Котова, Ю.М. Морозова // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2018. – № 6. – С. 7-16.

29. Кузубов С.А. Гудвилл как объект учета: истоки происхождения / С.А. Кузубов // Международный бухгалтерский учет. – 2015. – № 2. – С. 70-73.

30. Куликова Е.В. Идентификация нематериального актива при создании сложного и составного объекта /Е.В. Куликова // Налоговая политика и практика. – 2020. – № 7 (211). – С. 58-61.

31. Лосева О.В. Совершенствование управления нематериальными активами в целях повышения инвестиционной привлекательности российских компаний/ О.В. Лосева, М.А. Федотова // Проблемы экономики и юридической практики. – 2020. – № 4. – С. 84-91.

32. Любушин Н. П. Анализ финансово–экономической деятельности организации / Н. П. Любушин и др. – М.: ЮНИТИ, 2017. – 471 с.

33. Максютлова Е.Р. Проблемы учета нематериальных активов в России / Е.Р. Максютлова // Сборник статей XVIII международной научно-практической конференции. – 2019. – №9 – С.141-143.
34. Никулина С.Н. Форматы и методика расчета показателей операционных бюджетов / С.Н. Никулина // Научное обозрение: теория и практика. – 2019. – № 7 (63). – С. 1019-1037.
35. Парасоцкая Н.Н. Аудит нематериальных активов/ Н.Н. Парасоцкая // Экономический анализ: теория и практика. – 2016. – №14(29). – С.27-37.
36. Погодина, Т.В. Развитие инновационной сферы экономики: российский и зарубежный опыт / Т.В. Погодина, Г.А. Терская, Л.Г. Чувахина. – М.: Перо, 2017. – 164 с.
37. Сарновская Е.Н. Экспертное исследование нематериальных активов / Е.Н. Сарновская // Студенческий вестник. – 2020. – № 36-3 (134). – С. 41-44.
38. Селезнева И.П. Отражение в бухгалтерском учете организации обесценения нематериального актива / И.П. Селезнева, А.В. Владимирова // Наука Удмуртии. – 2016. – № 2 (76). – С. 211-217.
39. Семенихин В.В. Учет и налогообложение авторских прав как нематериальных активов / В.В. Семенихин // Бухгалтерский учет в издательстве полиграфии. – 2016. – №6(162). – С.12-15
40. Степанян А.С. Несостоятельность (банкротство) и нематериальные активы корпораций: проблемы теории и практики / А.С. Степанян // Журнал предпринимательского и корпоративного права. – 2020. – № 2 (18). – С. 40-43.
41. Устинова Я.И. Дефицит информации о нематериальных активах в финансовой отчетности и пути его преодоления / Я.И. Устинова // Учет. Анализ. Аудит. – 2020. – № 3. – С. 26-37.
42. Фадеева А.А. Понятие и состав нематериальных активов как объекта бухгалтерского учета / А.А. Фадеева // Известия ИГЭА. – 2017. – №3.

– С. 26-29.

43. Федотова М.А. Оценка человеческого капитала в инновационной деятельности: монография / М.А. Федотова, В.А. Дресвянников, О.В. Лосева, Ю.М. Цыгалов. – М.: ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», 2014. – 188 с.

44. Шеремет А.Д. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций / А.Д. Шеремет, Е.В. Негашев. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 208 с.

45. Ярлова В.В. Актуальные проблемы организации учета нематериальных активов / В.В. Ярлова // Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Серия: Экономика и управление. – 2020. – № 15. – С. 52-55.

46. Господдержка строительной отрасли в условиях пандемии. – URL: <https://pravo.rg.ru/rubrics/question/16793/>(дата обращения: 24.10.2020).

47. Как пандемия повлияла на строительную отрасль?. – URL: <https://news.myseldon.com/ru/news/index/230048444>(дата обращения: 24.10.2020).

48. Как продолжается работа в строительной сфере в условиях пандемии коронавируса. – URL: https://www.m24.ru/videos/gorod/21052020/241614?utm_source=CopуBuf(дата обращения: 20.10.2020).

49. Министерство финансов Российской Федерации : офиц. сайт. – Москва, 2020. – URL: <https://www.minfin.ru/ru/> (дата обращения: 24.10.2020).

50. Рекомендации Роспотребнадзора строительной отрасли в условиях пандемии. – URL: <https://sakhallife.ru/rekomendaczii-rospotrebnadzora-stroitelnoj-otrasli-v-usloviyah-pandemii/>(дата обращения: 23.10.2020).

51. Строительная отрасль учится жить по правилам карантина. Обзор. – URL: <https://www.interfax.ru/business/705028>(дата обращения: 24.10.2020).

52. Строительную отрасль включают в перечень наиболее пострадавших от коронавируса. – URL: <https://pnp.ru.turbopages.org/pnp.ru/s/politics/stroitelnuyu-otrasl-vklyuchat-v-perechen-naibolee-postradavshikh-ot-koronavirusa.html>(дата обращения: 24.10.2020).

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

Завод по выпуску изделий для железной дороги и метро



ПРИЛОЖЕНИЕ 2

В Подмоскowie запущено новое производство несущего профлиста



ПРИЛОЖЕНИЕ 3

В г. Благовещенск Башкирии открыто новое производство компании
RAILGO



ПРИЛОЖЕНИЕ 4

В Астраханской области запущено производство трубок для систем
капельного орошения



ПРИЛОЖЕНИЕ 5

Нижегородская «Кальдера» запустила производство газовых горелок



ПРИЛОЖЕНИЕ 6

Новотранс запустил вторую очередь вагоноремонтного предприятия в Кузбассе



ПРИЛОЖЕНИЕ 7

В Москве открыли Российский центр гибкой электроники



ПРИЛОЖЕНИЕ 8

«Печатно-текстильная компания» открыла в Подмоскowie новое производство домашнего текстиля



ПРИЛОЖЕНИЕ 9

В Волгограде открылся цех по производству медных и стале-алюминиевых канатов



ПРИЛОЖЕНИЕ 10

«Акрон» запустил третий агрегат азотной кислоты на новгородской площадке



ПРИЛОЖЕНИЕ 11

В Свердловской области запустили крупное производство лакокрасочных и антикоррозийных материалов



ПРИЛОЖЕНИЕ 12

«Коксохиммонтаж» открыл новые производственные цеха в Череповце



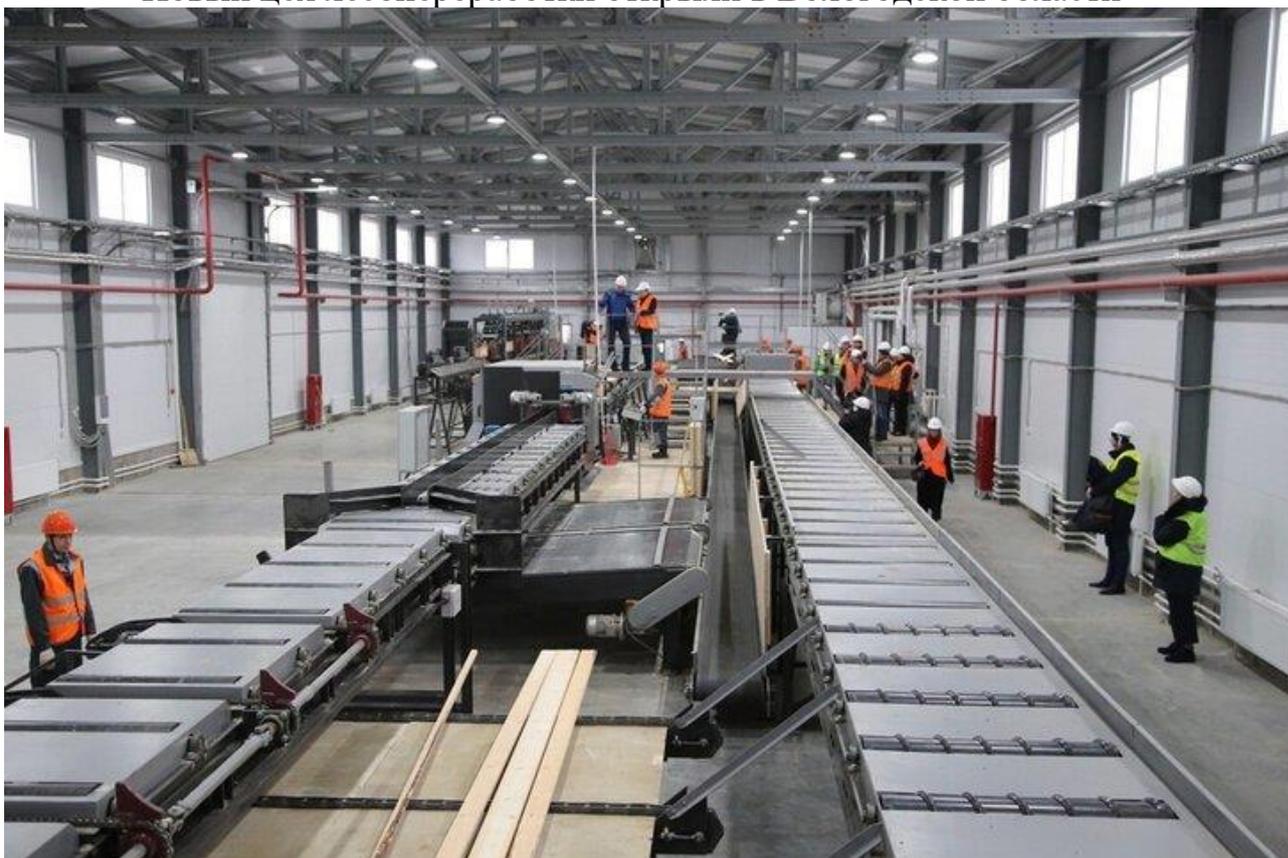
ПРИЛОЖЕНИЕ 13

В Воронеже запущено строительство второй очереди завода по производству зернового оборудования



ПРИЛОЖЕНИЕ 14

Новый цех лесопереработки открыли в Вологодской области



ПРИЛОЖЕНИЕ 15

Свердловский инструментальный завод запустил первое в России
производство протяжного инструмента



ПРИЛОЖЕНИЕ 16

На заводе «Ферекс» в Татарстане открылся новый цех



ПРИЛОЖЕНИЕ 17

На заводе «Ферекс» в Татарстане открылся новый цех



ПРИЛОЖЕНИЕ 18

В Краснодарском крае открыли новый завод по производству строительных смесей



ПРИЛОЖЕНИЕ 19

В Дагестане открыт цех по производству легкомоторных самолётов МАИ-411



ПРИЛОЖЕНИЕ 20

Российская компания OCSiAl запустила крупнейшее в мире производство графеновых нанотрубок



ПРИЛОЖЕНИЕ 21

В Волгограде запущен новый цех по производству биметаллических радиаторов



ПРИЛОЖЕНИЕ 22

«Эвалар» запустил линию по выпуску синтетических лекарственных средств



ПРИЛОЖЕНИЕ 23

В Санкт-Петербурге открыт цех синтеза пластичных смазок для
автомобильного и тоннелестроения



ПРИЛОЖЕНИЕ 24

В Московской области открыт новый корпус одного из крупнейших косметических заводов Henkel в мире



ПРИЛОЖЕНИЕ 25

В Алтайской крае открыто новое литейное производство



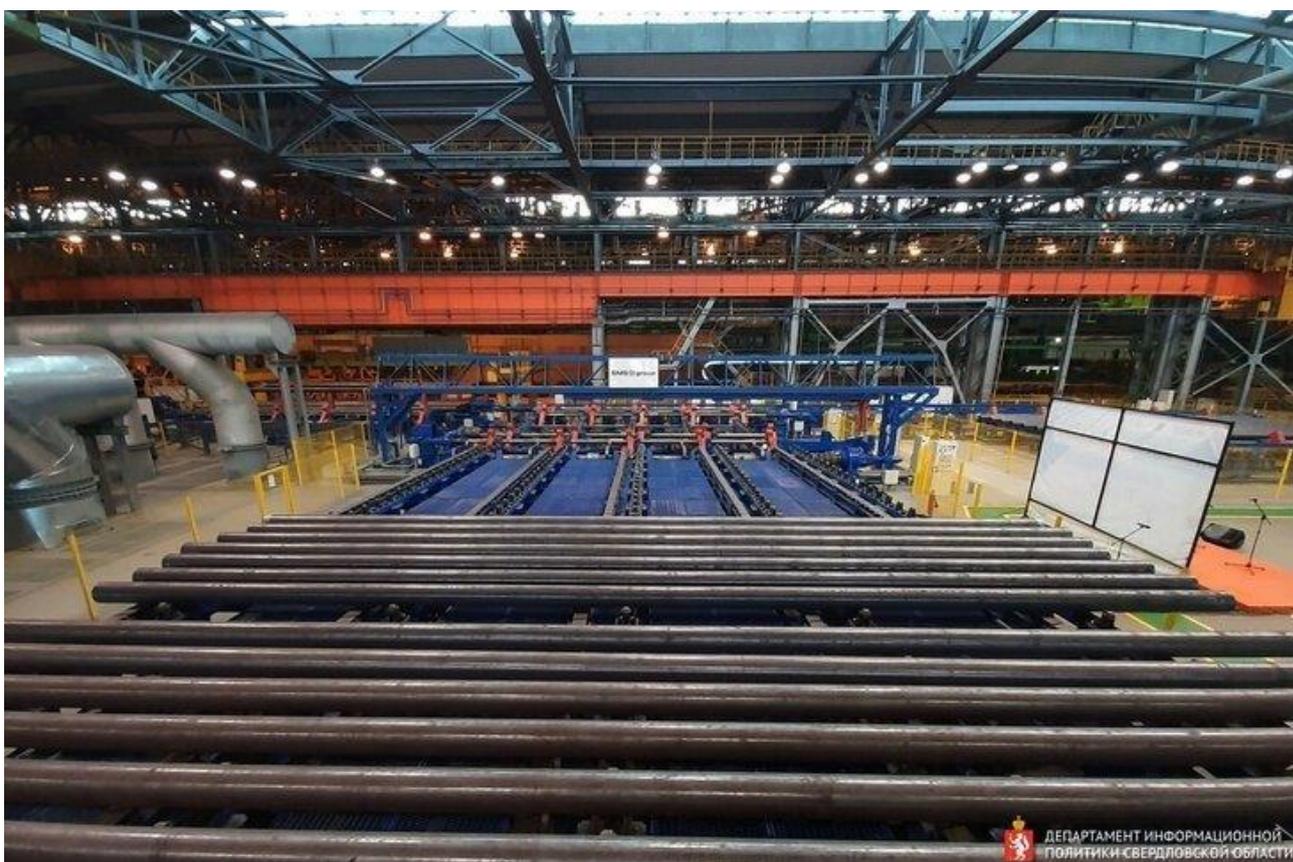
ПРИЛОЖЕНИЕ 26

В подмосковном Павловском Посаде открылось новое производство
механического завода «Зенит»



ПРИЛОЖЕНИЕ 27

Комплекс для повышения прочности труб запущен на Северском трубном заводе



ПРИЛОЖЕНИЕ 28

Запущен в эксплуатацию первый в России комплекс для производства катализаторов гидропроцессов



ПРИЛОЖЕНИЕ 29

В Тульской области запущено новое текстильное производство



ПРИЛОЖЕНИЕ 30

В Орле открыта первая очередь нового завода сантехники компании «Керама
Марацци»



ПРИЛОЖЕНИЕ 31

В Белгородской области запустили производство телеком-оборудования



ПРИЛОЖЕНИЕ 32

В Свердловской области дан старт работе нового производственного комплекса НЛМК-Метиз



ПРИЛОЖЕНИЕ 33

Резидент свободного порта во Владивостоке запустил производство
бриллиантов



ПРИЛОЖЕНИЕ 34

В Калужской области запустили производство компонентов для ароматизаторов



ПРИЛОЖЕНИЕ 35

В Ивановской области запущена новая линия по производству
автомобильных пружин



ПРИЛОЖЕНИЕ 36

Первое в России производство наномодифицированных полимеров
открылось в Нижегородской области



ПРИЛОЖЕНИЕ 37

Пятую производственную линию открыли на предприятии «Керама
Марацци» в Подмосковье



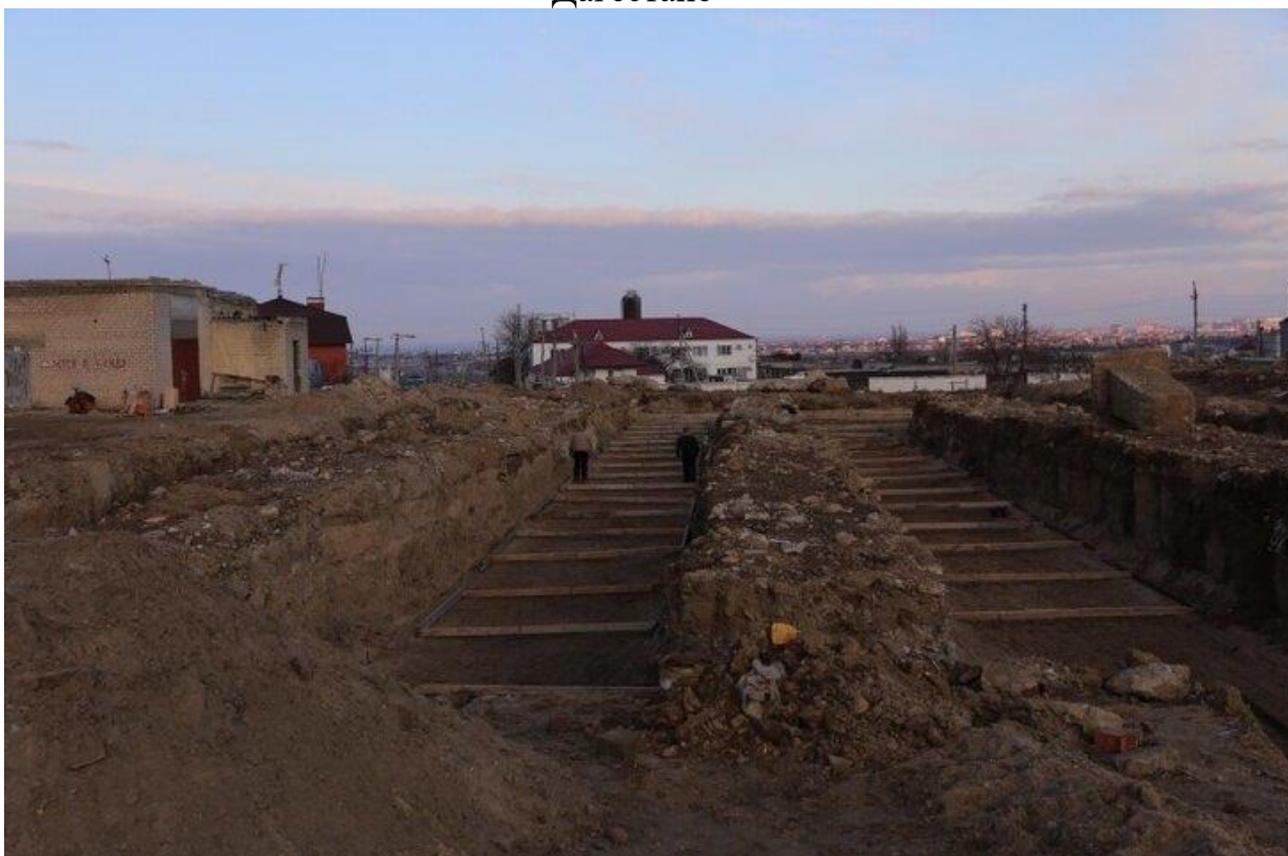
ПРИЛОЖЕНИЕ 38

В Великом Новгороде открылось предприятие по производству базальтового
волокна



ПРИЛОЖЕНИЕ 39

Самую крупную обувную фабрику на Северном Кавказе начали строить в Дагестане



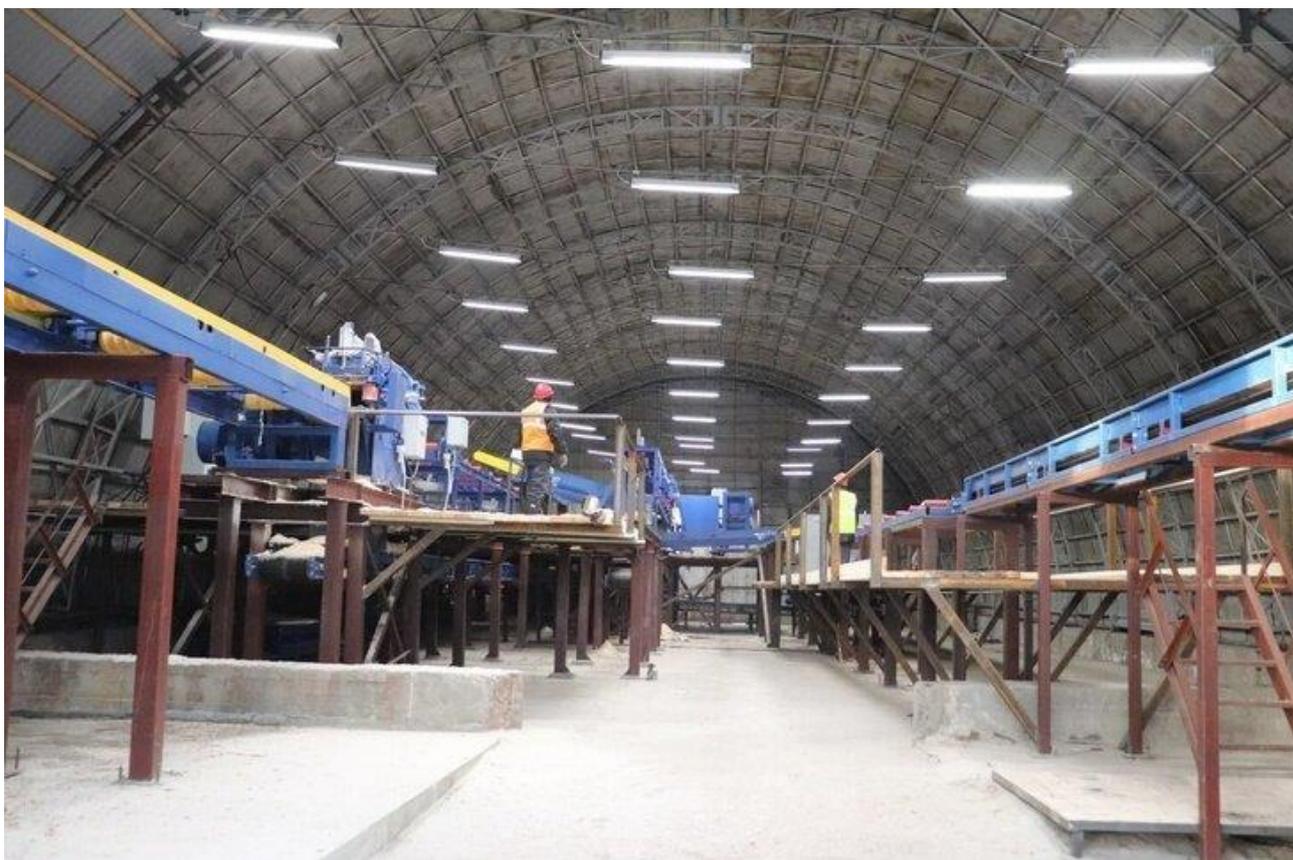
ПРИЛОЖЕНИЕ 40

На Мичуринском локомотивном заводе в Тамбовской области заложен
новый цех



ПРИЛОЖЕНИЕ 41

«СибирьЭкоСтрой» открыл в Свердловской области предприятие по переработке древесины



ПРИЛОЖЕНИЕ 42

Компания «Новарес» открыла свой первый завод в России



ПРИЛОЖЕНИЕ 43

ООО «Премиум Текстиль» реализовало проект по строительству нового
производственного цеха



ПРИЛОЖЕНИЕ 44

На оборонном заводе в Екатеринбурге открыли два цеха по выпуску гражданской продукции



ПРИЛОЖЕНИЕ 45

В технопарке «Саров» открыт цех по производству запорной арматуры для АЭС



ПРИЛОЖЕНИЕ 46

В Краснодаре запущено производство авиационных аккумуляторных батарей



ПРИЛОЖЕНИЕ 47

Бухгалтерский баланс

| Показатель | К од показателя | 3 1.12.2019 | 3 1.12.2018 | 3 1.12.2017 |
|---|-----------------------|----------------|----------------|----------------|
| Актив | | | | |
| I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ | 1 | 6 | 6 | 7 |
| Нематериальные активы | 110 | 360 | 758 | 155 |
| Результаты исследований и разработок | 120 | 368 | 368 | 245 |
| Нематериальные поисковые активы | 130 | 0 | 0 | 0 |
| Материальные поисковые активы | 140 | 0 | 0 | 0 |
| Основные средства | 150 | 337982 | 21577 | 69861 |
| Доходные вложения в материальные ценности | 160 | 0 | 0 | 0 |
| Финансовые вложения | 170 | 0 | 0 | 0 |
| Отложенные налоговые активы | 180 | 94370 | 42801 | 15660 |
| Прочие внеоборотные активы | 190 | 02205 | 48747 | 07376 |
| ИТОГО по разделу I | 100 | 949285 | 328251 | 007297 |
| II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ | 1 | 7 | 6 | 1 |
| Запасы | 210 | 3278 | 2192 | 1488 |
| Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям | 220 | 07 | 3 | 4 |
| Дебиторская задолженность | 230 | 36941 | 26010 | 26572 |
| задолженность учредителей по взносам в | 1 | 0 | 0 | 0 |

Бухгалтерский баланс

| Показатель | К од показателя | 3 1.12.2019 | 3 1.12.2018 | 3 1.12.2017 |
|--|-----------------------|----------------|----------------|----------------|
| уставный капитал ^[2] | 231 | | | |
| Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов) | 1 240 | 0 | 0 | 0 |
| Денежные средства и денежные эквиваленты | 1 250 | 8 1787 | 5 6439 | 1 05104 |
| Прочие оборотные активы | 1 260 | 3 93 | 1 525 | 2 777 |
| ИТОГО по разделу II | 1 200 | 4 92506 | 2 46169 | 2 45945 |
| БАЛАНС | 1 600 | 2 441791 | 1 574420 | 1 253242 |
| Пассив | | | | |
| III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ | | | | |
| Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей) | 1 310 | 1 0 | 1 0 | 1 0 |
| Собственные акции, выкупленные у акционеров (<i>Указывать без минуса!</i>) | 1 320 | 0 | 0 | 0 |
| Переоценка внеоборотных активов | 1 340 | 0 | 0 | 0 |
| Добавочный капитал (без переоценки) | 1 350 | 1 0420 | 1 0420 | 1 0420 |
| Резервный капитал | 1 360 | 0 | 0 | 0 |
| Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) | 1 370 | - 272814 | - 166753 | - 116360 |
| ИТОГО по разделу III | 1 300 | - 262384 | - 156323 | - 105930 |
| IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА | | | | |
| Заемные средства | 1 410 | 2 137122 | 1 323520 | 1 039936 |
| Отложенные налоговые обязательства | 1 420 | 8 6369 | 7 5956 | 6 7080 |
| Оценочные обязательства | 1 430 | 0 | 0 | 0 |
| Прочие долгосрочные обязательства | 1 450 | 0 | 0 | 0 |
| ИТОГО по разделу IV | 1 400 | 2 223491 | 1 399476 | 1 107016 |

Бухгалтерский баланс

| Показатель | К од показателя | 3 1.12.2019 | 3 1.12.2018 | 3 1.12.2017 |
|---|-----------------------|----------------|----------------|----------------|
| V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА | 1 | 4 | 3 | 2 |
| Заемные средства | 510 | 29009 | 26384 | 47106 |
| Кредиторская задолженность | 520 | 8592 | 090 | 744 |
| Доходы будущих периодов | 530 | 0 | 0 | 0 |
| доходы будущих периодов, возникшие в связи с безвозмездным получением имущества и государственной помощи ^[?] | 531 | 0 | 0 | 0 |
| Оценочные обязательства | 540 | 083 | 793 | 306 |
| Прочие краткосрочные обязательства | 550 | 0 | 0 | 0 |
| ИТОГО по разделу V | 500 | 80684 | 31267 | 52156 |
| БАЛАНС | 700 | 441791 | 574420 | 253242 |

ПРИЛОЖЕНИЕ 48

Отчет о финансовых результатах

| Наименование показателя | од | 2019 | 2018 |
|---|-----|--------------|-------------|
| Проценты к получению | 320 | 314 | 76 |
| Проценты к уплате | 330 | (77 658) | (62 740) |
| Прочие доходы | 340 | 3 404 | 1 526 |
| Прочие расходы | 350 | (73 272) | (7 517) |
| Прибыль (убыток) до налогообложения | 300 | (147 212) | (68 655) |
| Налог на прибыль | 410 | 41 156 | 18 265 |
| отложенный налог на прибыль | 412 | 41 156 | 18 265 |
| Прочее | 460 | (4) | (3) |
| Чистая прибыль (убыток) | 400 | (106 060) | (50 393) |
| СПРАВОЧНО | | | |
| Совокупный финансовый результат периода | 500 | (106 060) | (50 393) |

ПРИЛОЖЕНИЕ 49

Отчет о движении денежных средств

| Наименование показателя | од | 20 19 | 20 18 | 20 17 |
|--|-----|---------------|---------------|---------------|
| Денежные потоки от текущих операций | | | | |
| Поступления — всего | 110 | 37 431 | 1 104 | 41 5 |
| в том числе: от продажи продукции, товаров, работ и услуг | 111 | 18 093 | 74 4 | 34 7 |
| прочие поступления | 119 | 19 338 | 36 0 | 68 |
| Платежи — всего | 120 | (2 91 964) | (1 78 654) | (2 92 073) |
| в том числе: поставщикам (подрядчикам) за сырье, материалы, работы, услуги | 121 | (1 67 691) | (1 05 915) | (2 37 933) |
| в связи с оплатой труда работников | 122 | (4 3 437) | (3 3 946) | (2 8 323) |
| прочие платежи | 129 | (8 0 836) | (3 8 793) | (2 5 817) |

| | | | | |
|--|-----|---------------|---------------|---------------|
| Сальдо денежных потоков от текущих операций | 100 | (2 54 533) | (1 77 550) | (2 91 658) |
| Денежные потоки от инвестиционных операций | | | | |
| Поступления — всего | 210 | 16 6 | 0 | 0 |
| дивидендов, процентов по долговым финансовым вложениям и аналогичных поступлений от долевого участия в других организациях | 214 | 16 6 | 0 | 0 |
| Платежи — всего | 220 | (5 33 885) | (1 54 699) | (3 1) |
| в том числе: в связи с приобретением, созданием, модернизацией, реконструкцией и подготовкой к использованию внеоборотных активов | 221 | (4 95 275) | (1 40 836) | (3 1) |
| в связи с приобретением долговых ценных бумаг (прав требования денежных средств к другим лицам), предоставление займов другим лицам | 223 | (0) | (1 600) | (0) |
| процентов по долговым обязательствам, включаемым в стоимость инвестиционного актива | 224 | (3 8 610) | (1 2 263) | (0) |
| Сальдо денежных потоков от инвестиционных операций | 200 | (5 33 719) | (1 54 699) | (3 1) |
| Денежные потоки от финансовых операций | | | | |
| Поступления — всего | 310 | 1 063 601 | 28 3 583 | 29 1 708 |
| в том числе: получение кредитов и займов | 311 | 1 063 601 | 28 3 583 | 29 1 708 |
| Платежи — всего | 320 | (2 50 000) | (0) | (0) |
| по распределению прибыли в пользу собственников (участников) в связи с погашением (выкупом) векселей и других долговых ценных бумаг, возврат кредитов и займов | 323 | (2 50 000) | (0) | (0) |
| Сальдо денежных потоков от финансовых операций | 300 | 81 3 601 | 28 3 583 | 29 1 708 |
| Сальдо денежных потоков за отчетный период | 400 | 25 349 | (4 8 666) | 19 |
| Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на начало отчетного периода | 450 | 56 439 | 10 5 104 | 0 |
| Остаток денежных средств и денежных эквивалентов на конец отчетного периода | 500 | 81 788 | 56 438 | 0 |

